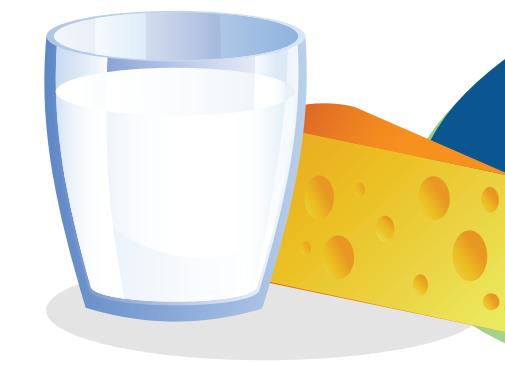


Jeu de Simulation PGI



HEC MONTRÉAL
JEU DE SIMULATION PGI
Jeu de Logistique

supporté par ERPsim

Dernière mise à jour : 13 juillet 2021

JEU LOGISTICS PLATINUM

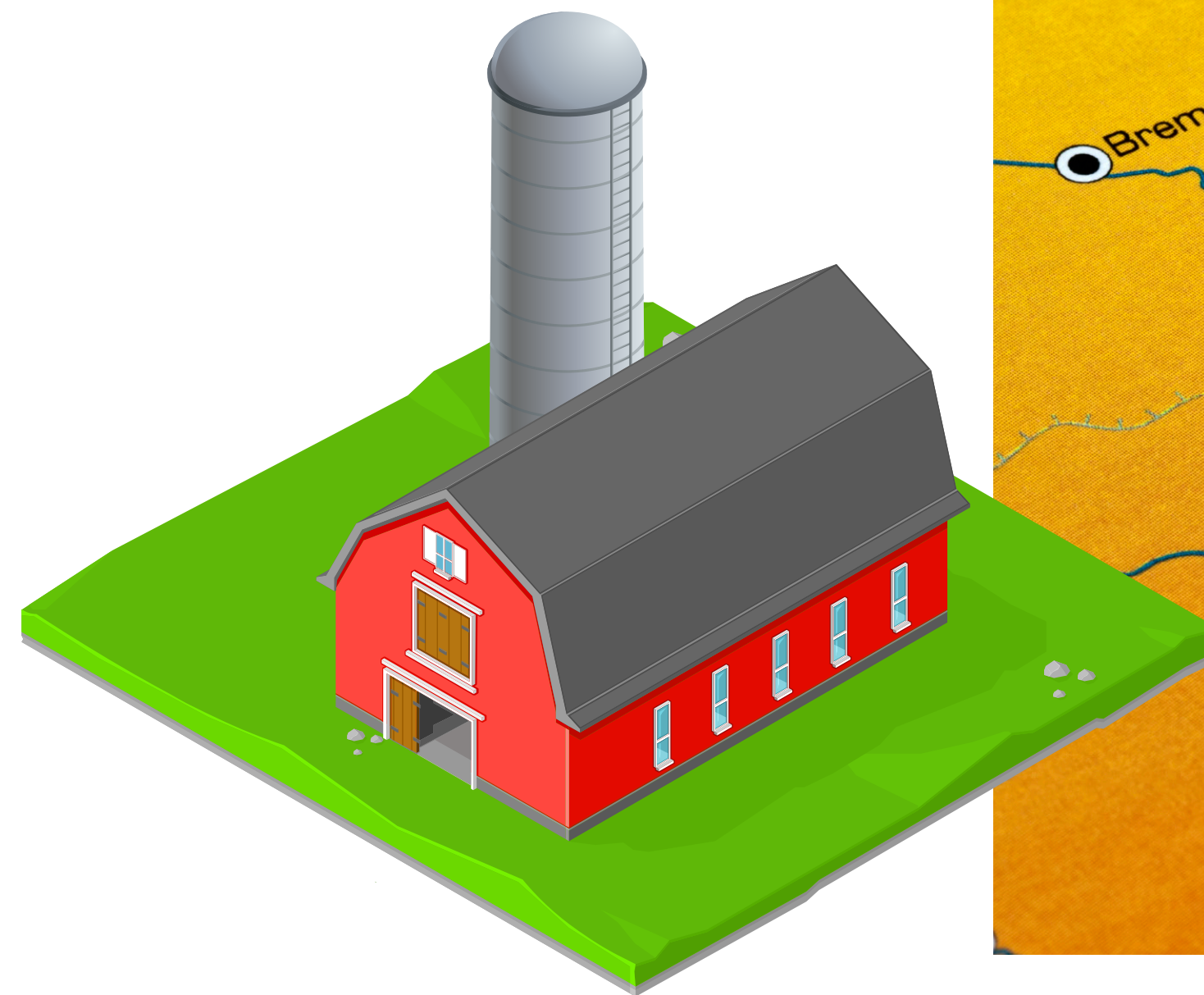
Un jeu sérieux
pour l'apprentissage des
**Concepts de Progiciels de
Gestion Intégrés**

Alimenté par **ERPsim**
Compatible Avec **SAP™ S/4HANA**

Pierre-Majorique LÉGER
Jacques ROBERT
Gilbert BABIN

Robert PELLERIN
Bret WAGNER

Bienvenue dans votre nouvel emploi!



Votre compagnie

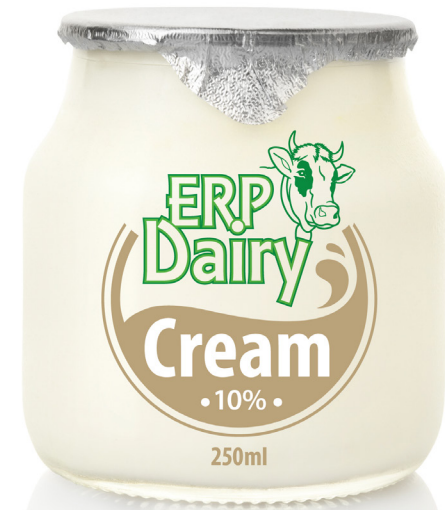
Grossiste laitier



Vos produits



Lait



Crème



Yogourt



Fromage



Beurre



Crème Glacée

Détails des produits



\$\$-T01

Lait

COÛT UNITAIRE

€22.95



\$\$-T04

Fromage

COÛT UNITAIRE

€82.68



\$\$-T02

Crème

COÛT UNITAIRE

€72.07



\$\$-T05

Beurre

COÛT UNITAIRE

€59.88



\$\$-T03

Yogourt

COÛT UNITAIRE

€25.85



\$\$-T06

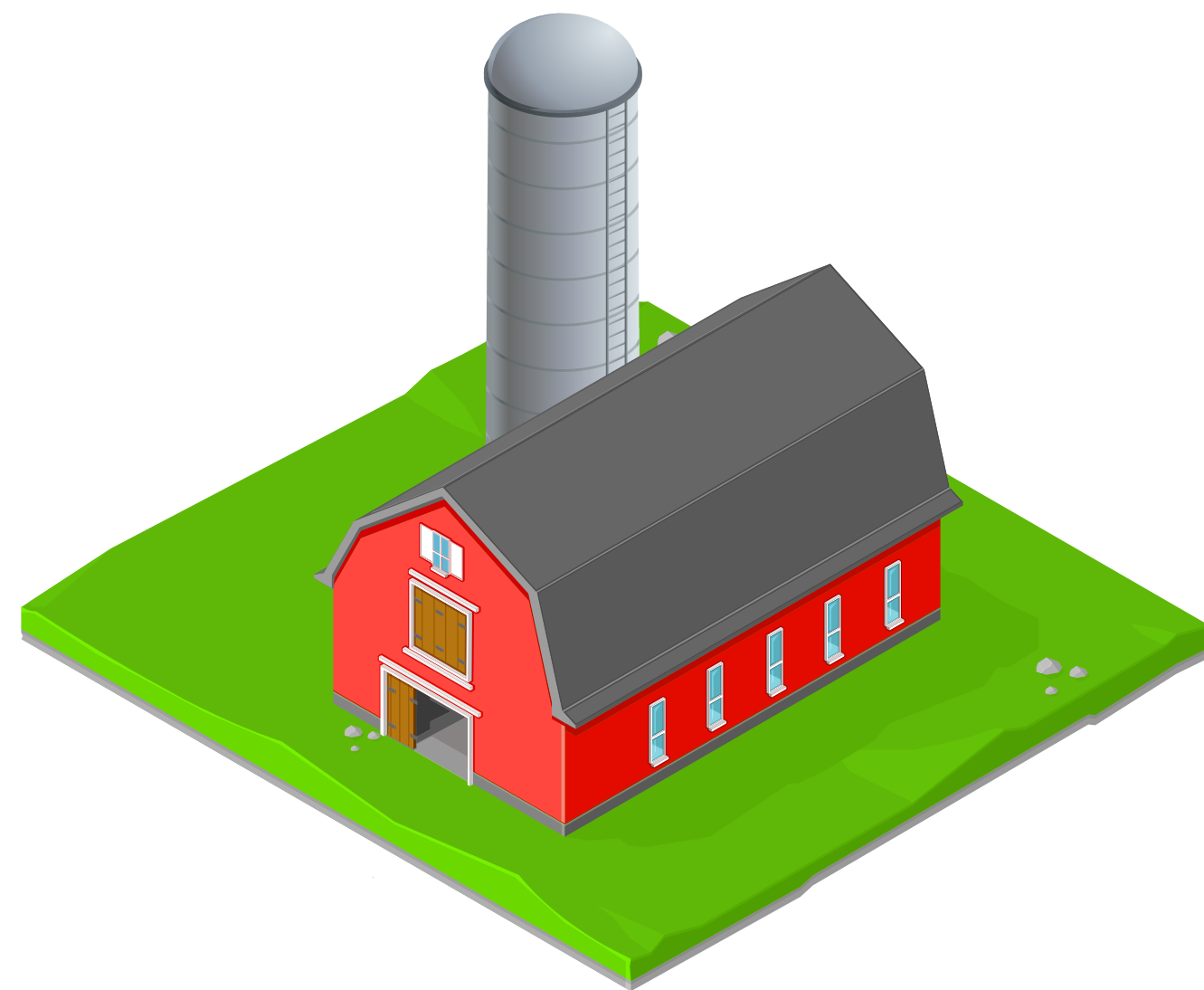
Crème Glacée

COÛT UNITAIRE

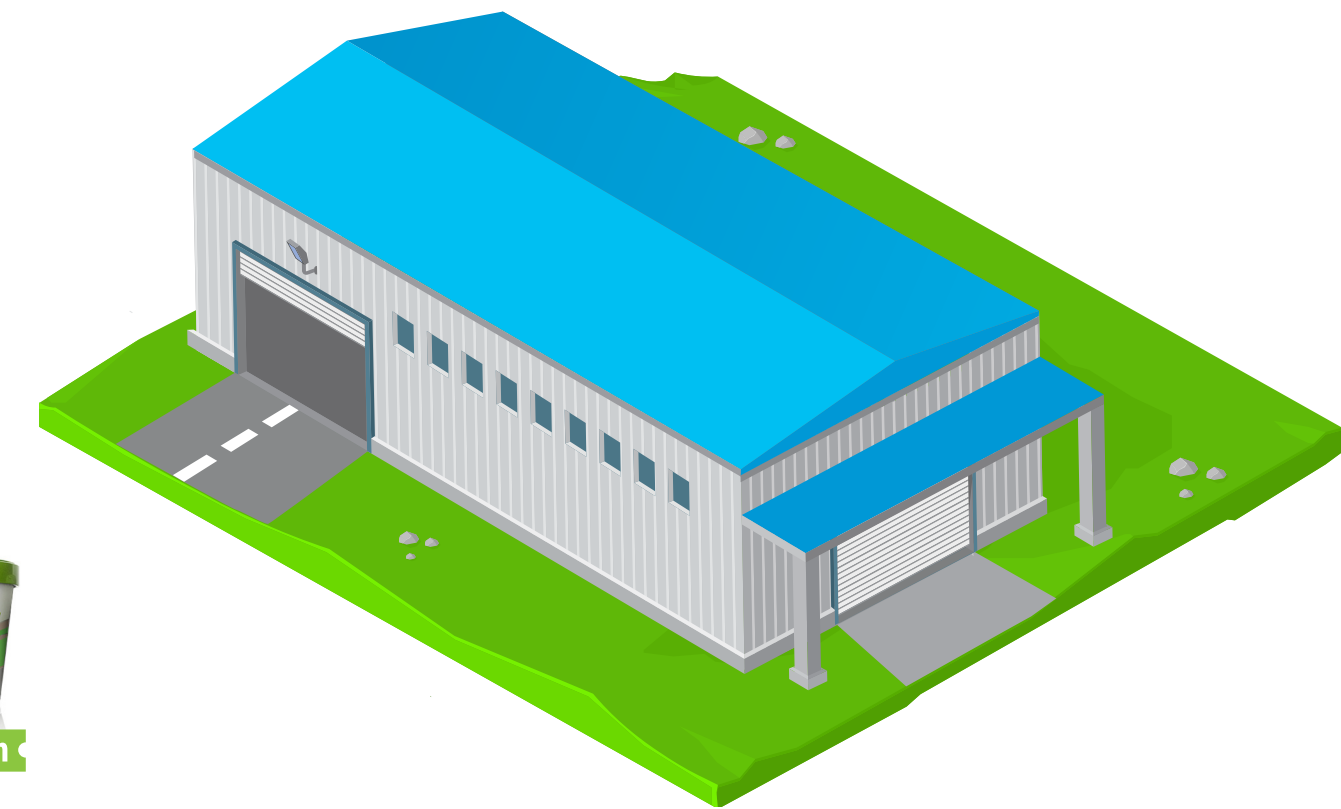
€43.15

Design du jeu Logistics

Votre compagnie a un entrepôt général qui reçoit et entrepose les produits achetés de la coopérative laitière.



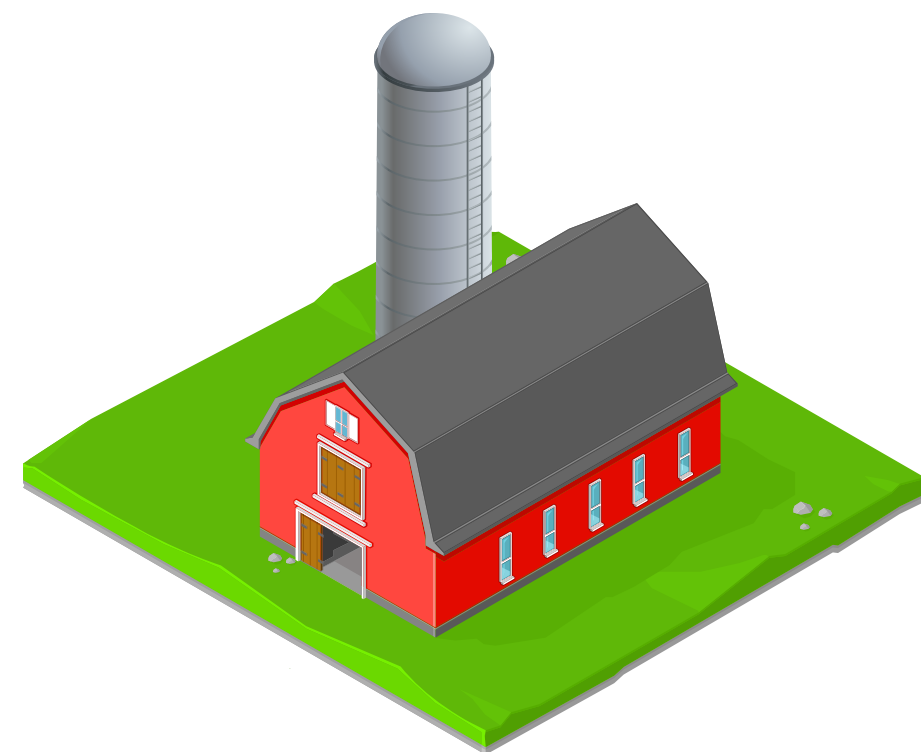
COOPÉRATIVE LAITIÈRE



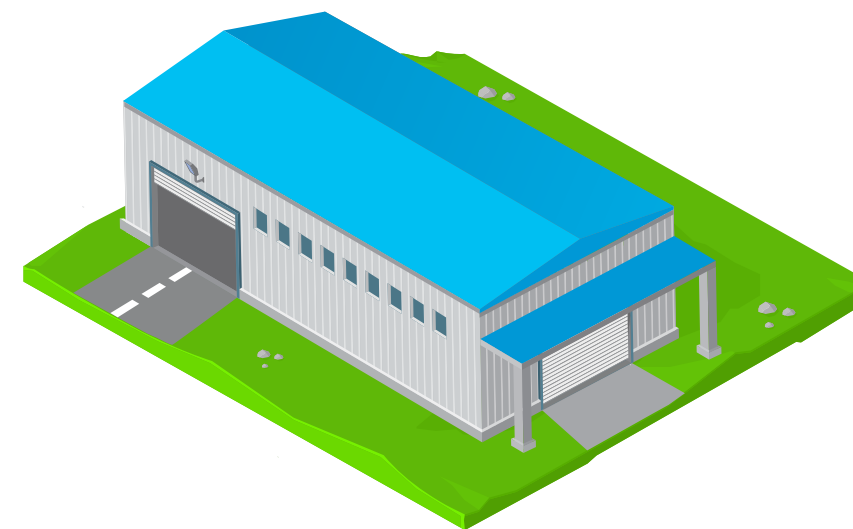
ENTREPÔT GÉNÉRAL

Trois entrepôts régionaux

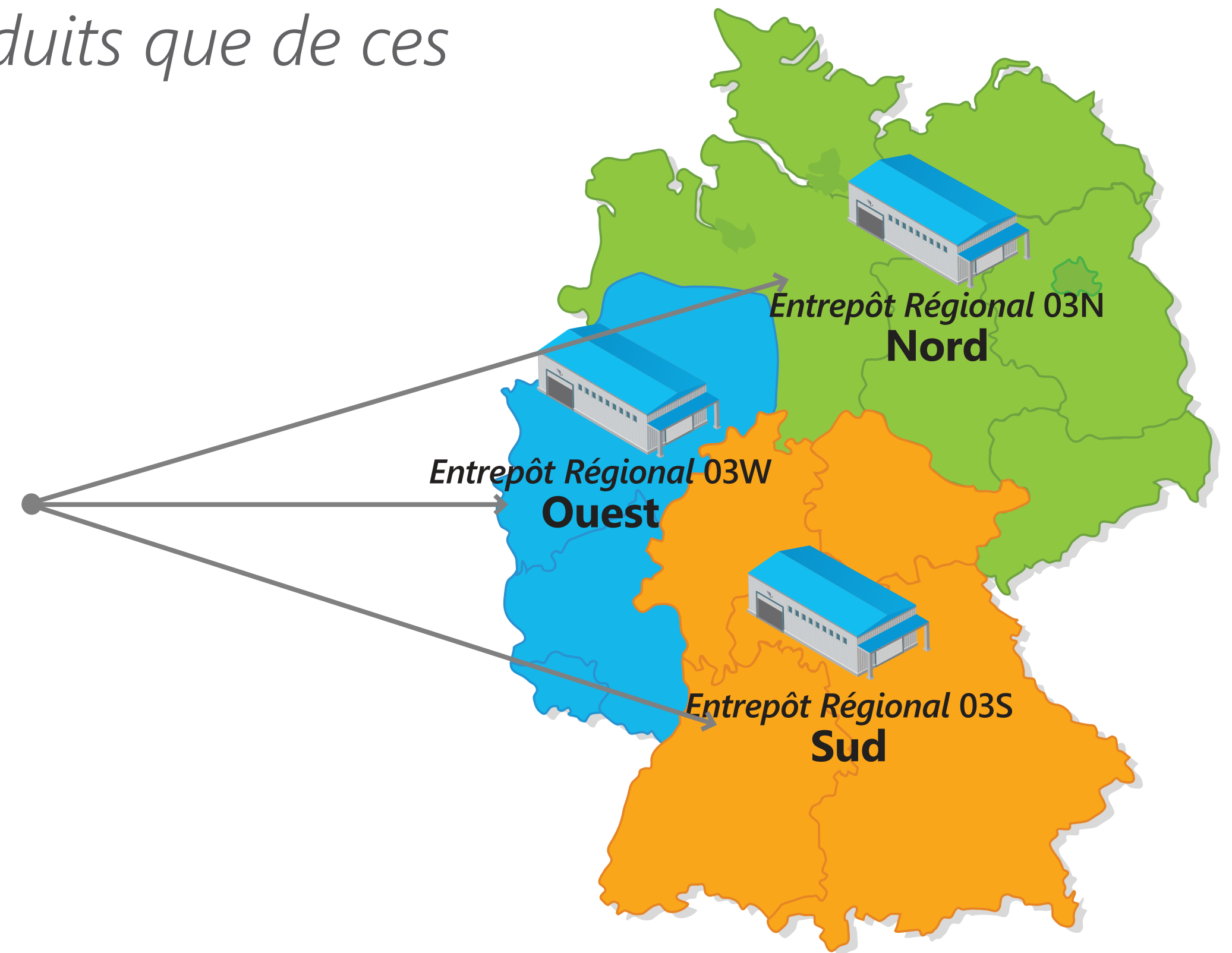
Vous devez transférer les produits de votre entrepôt général à vos trois entrepôts régionaux. Vous ne vendez les produits que de ces entrepôts régionaux.



COOPÉRATIVE LAITIÈRE

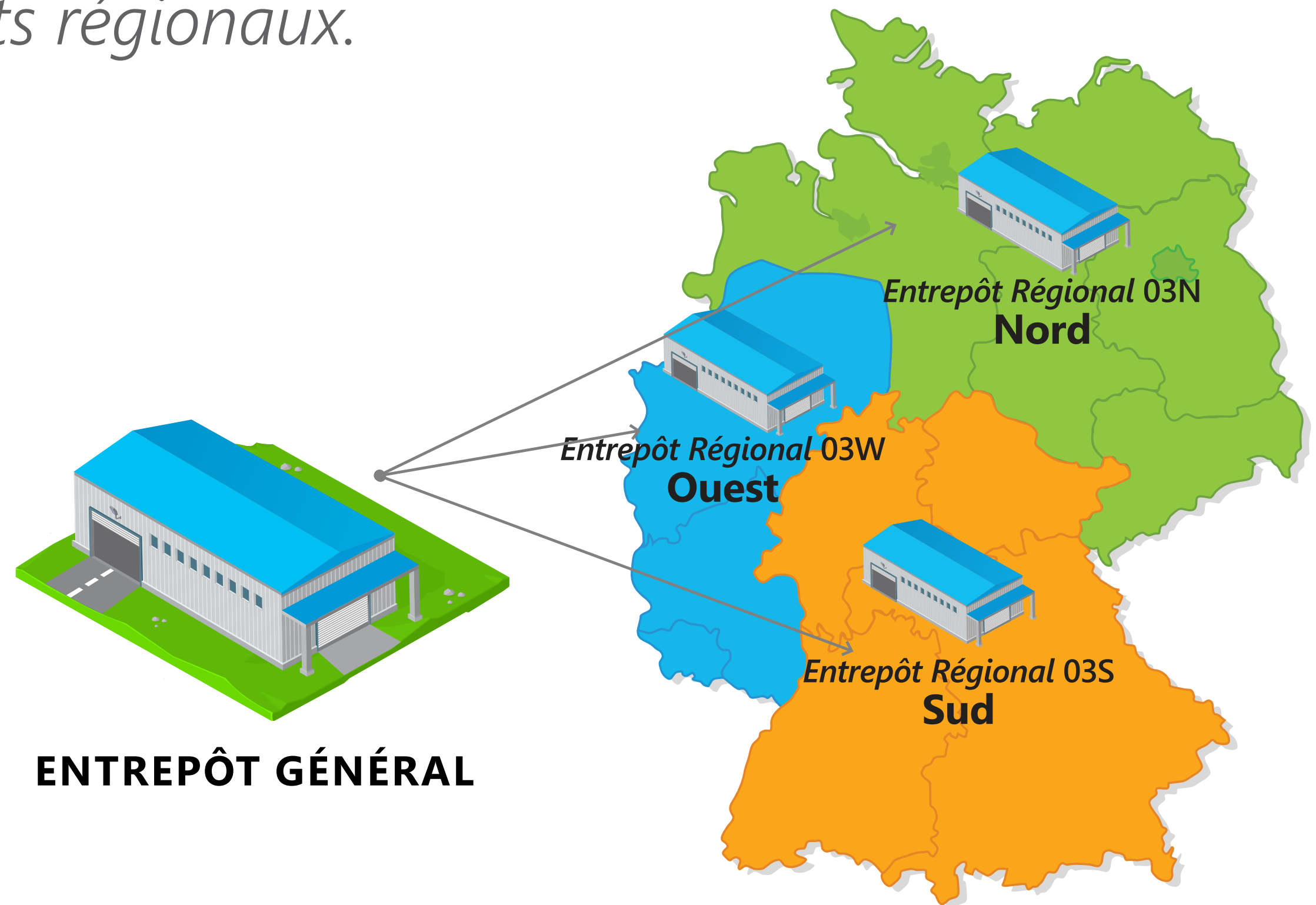
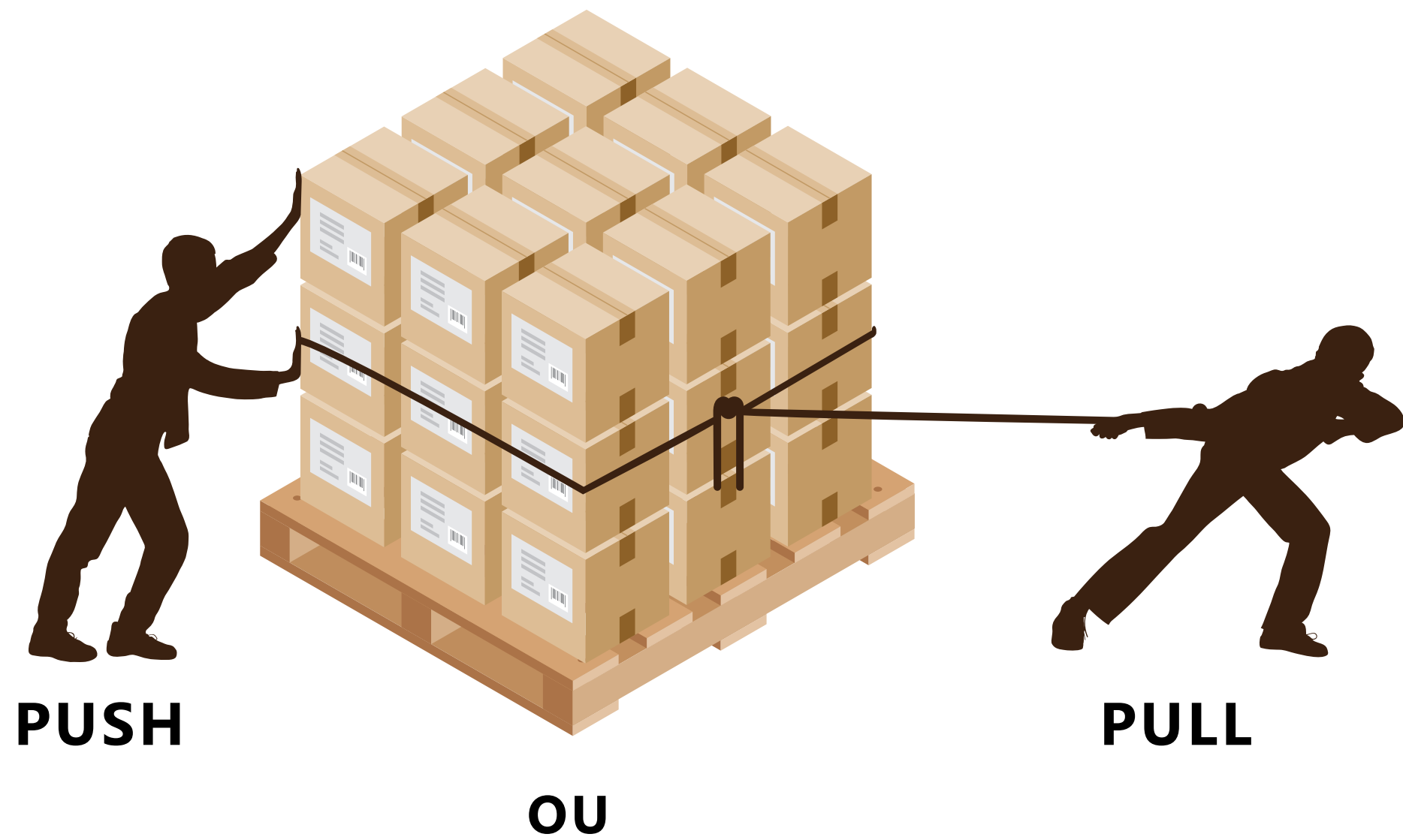


ENTREPÔT GÉNÉRAL



Stratégies de transport

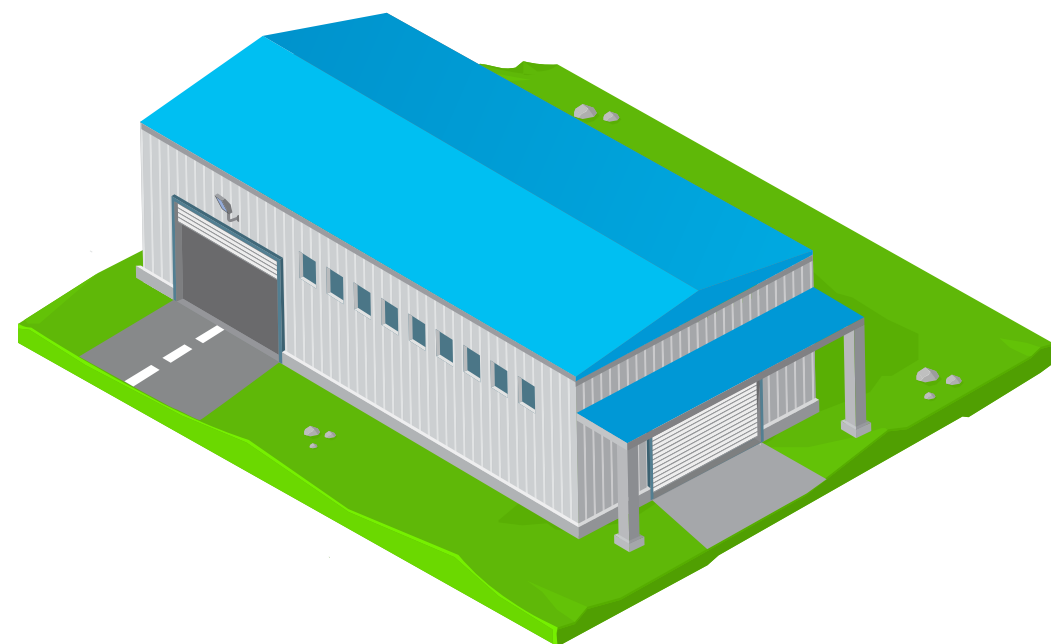
Vous devez déterminer une stratégie de logistique pour rendre vos produits disponibles à travers vos entrepôts régionaux.



Stratégie de logistique Push

Une stratégie "Push" spécifie la **quantité de chaque produit** à envoyer dans **chaque région**.

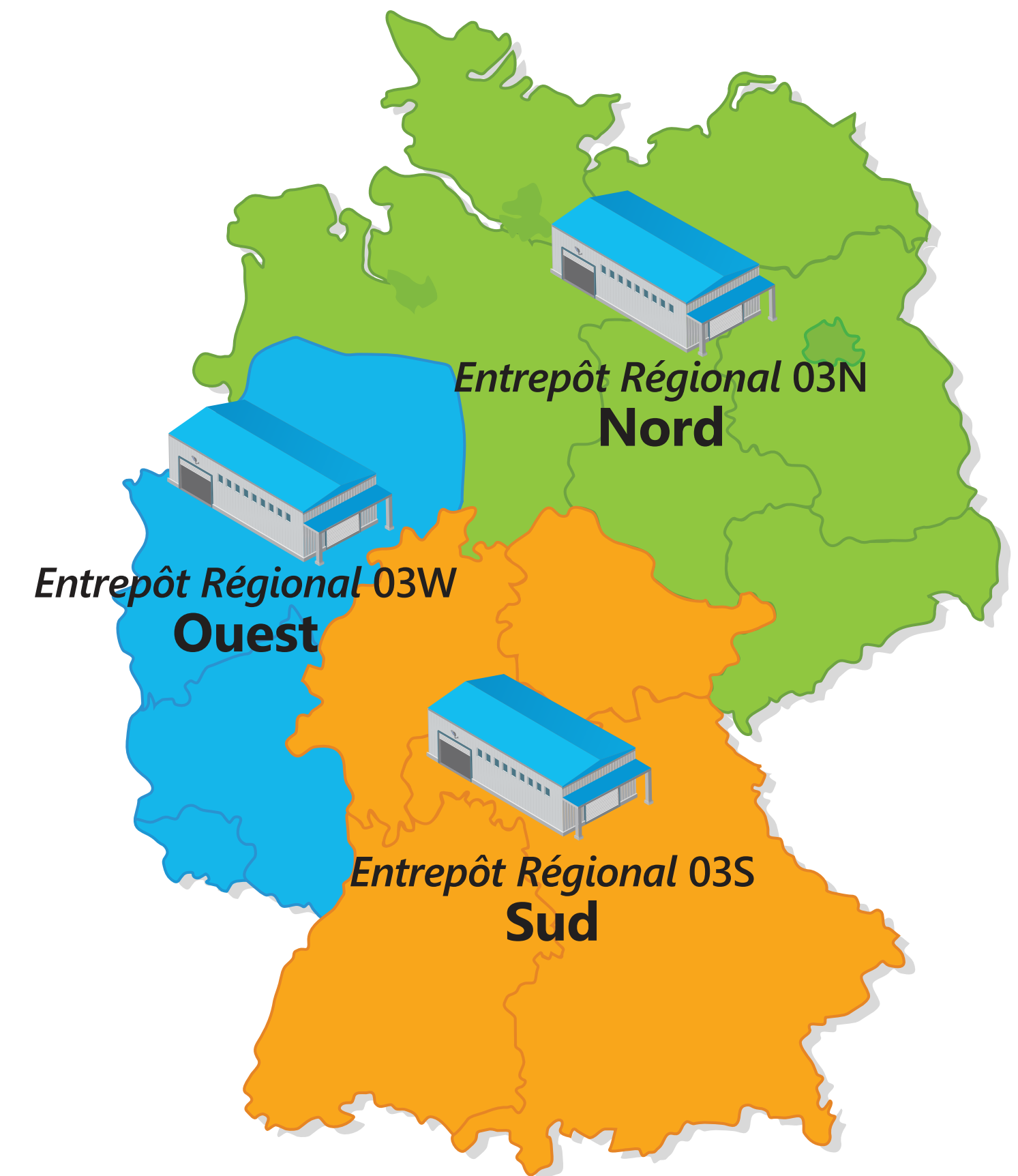
La **quantité définie de chaque produit** sera envoyée dans chaque région selon l'horaire de livraison, qui définit le délais entre chaque envoi.



ENTREPÔT GÉNÉRAL



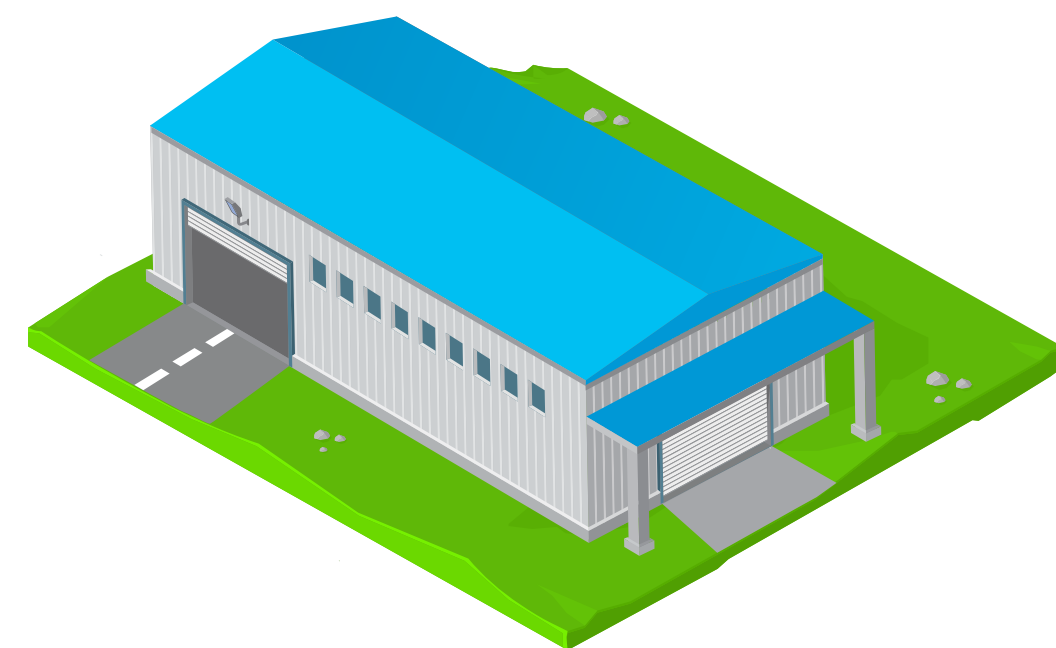
PUSH



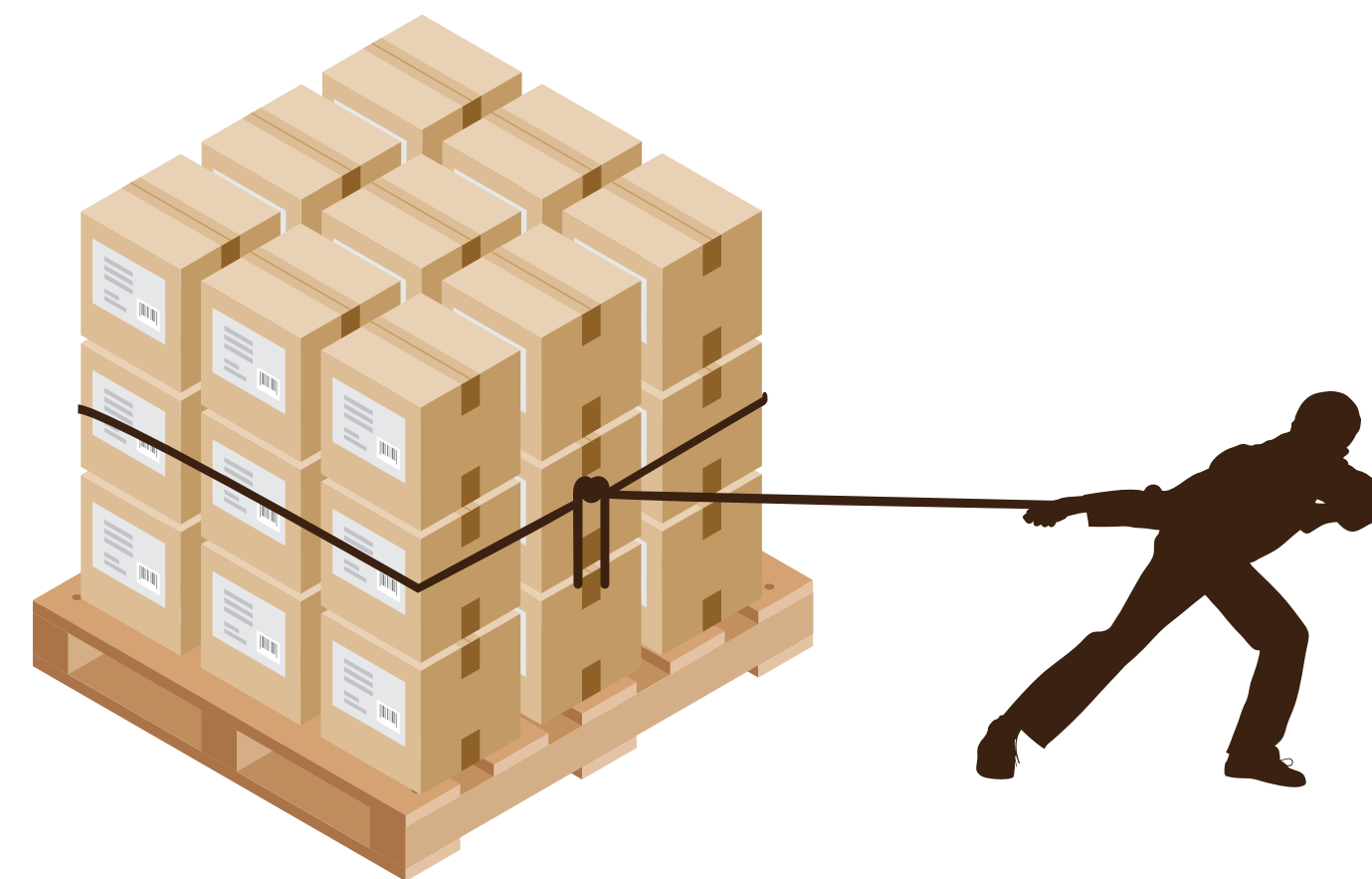
Stratégie de logistique Pull

Une stratégie "Pull" spécifie la **quantité cible** pour **chaque produit** dans **chaque région**.

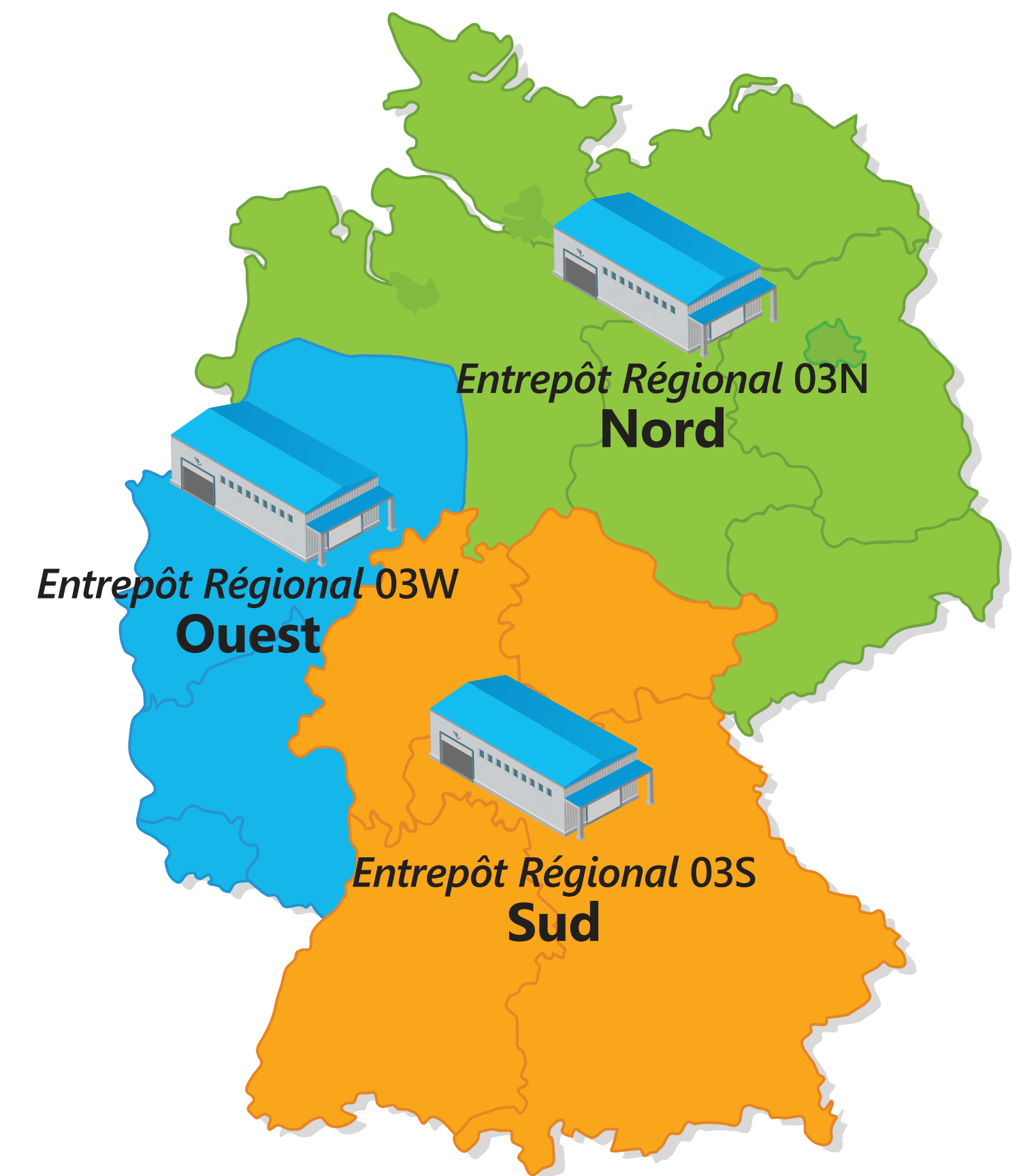
La **différence** entre la quantité cible et l'inventaire disponible dans chaque région est calculée et envoyée en fonction de l'horaire de livraison.



ENTREPÔT GÉNÉRAL

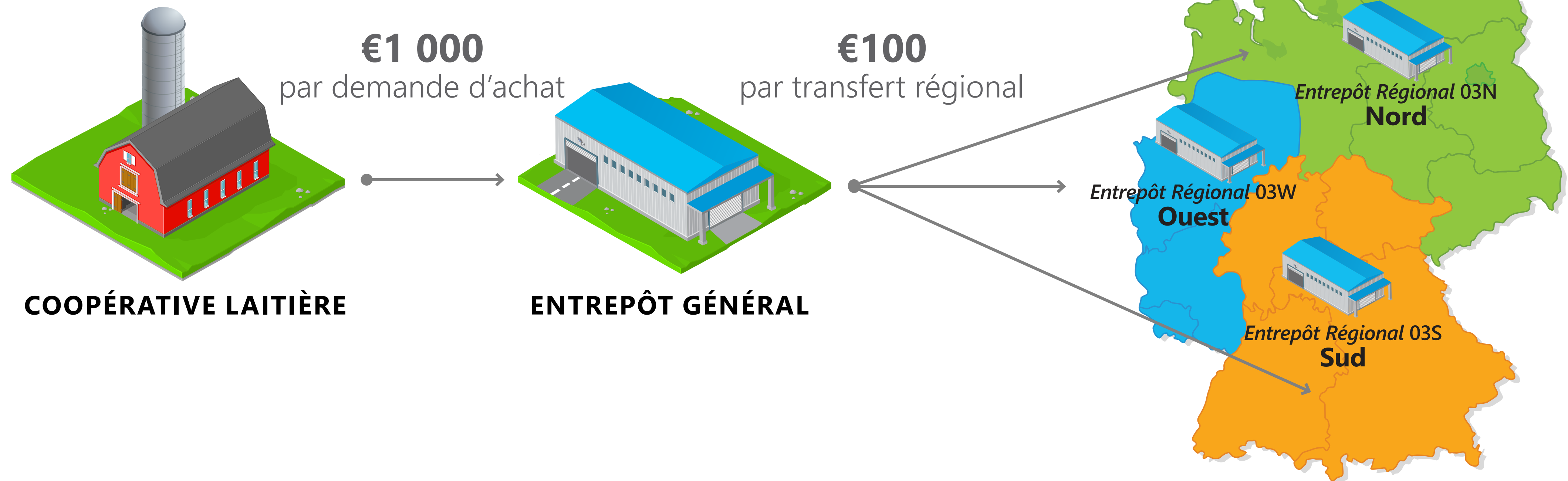


PULL

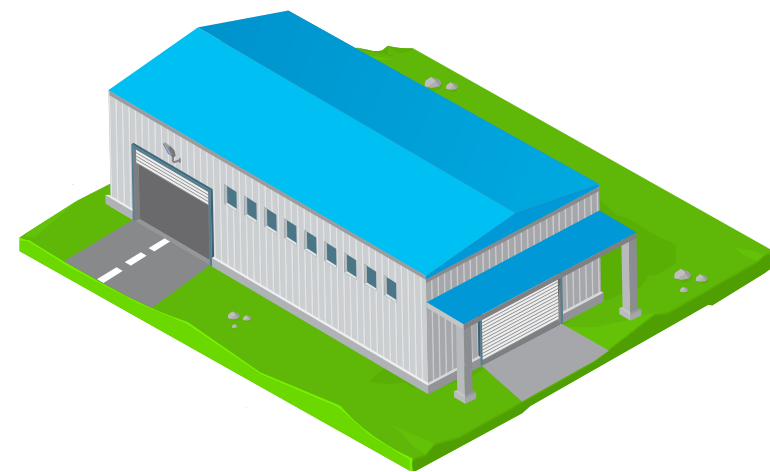


Coûts de transport

Vous allez devoir gérer les coûts de transport pour maximiser votre profit.



Capacité d'entreposage totale



ENTREPÔT GÉNÉRAL

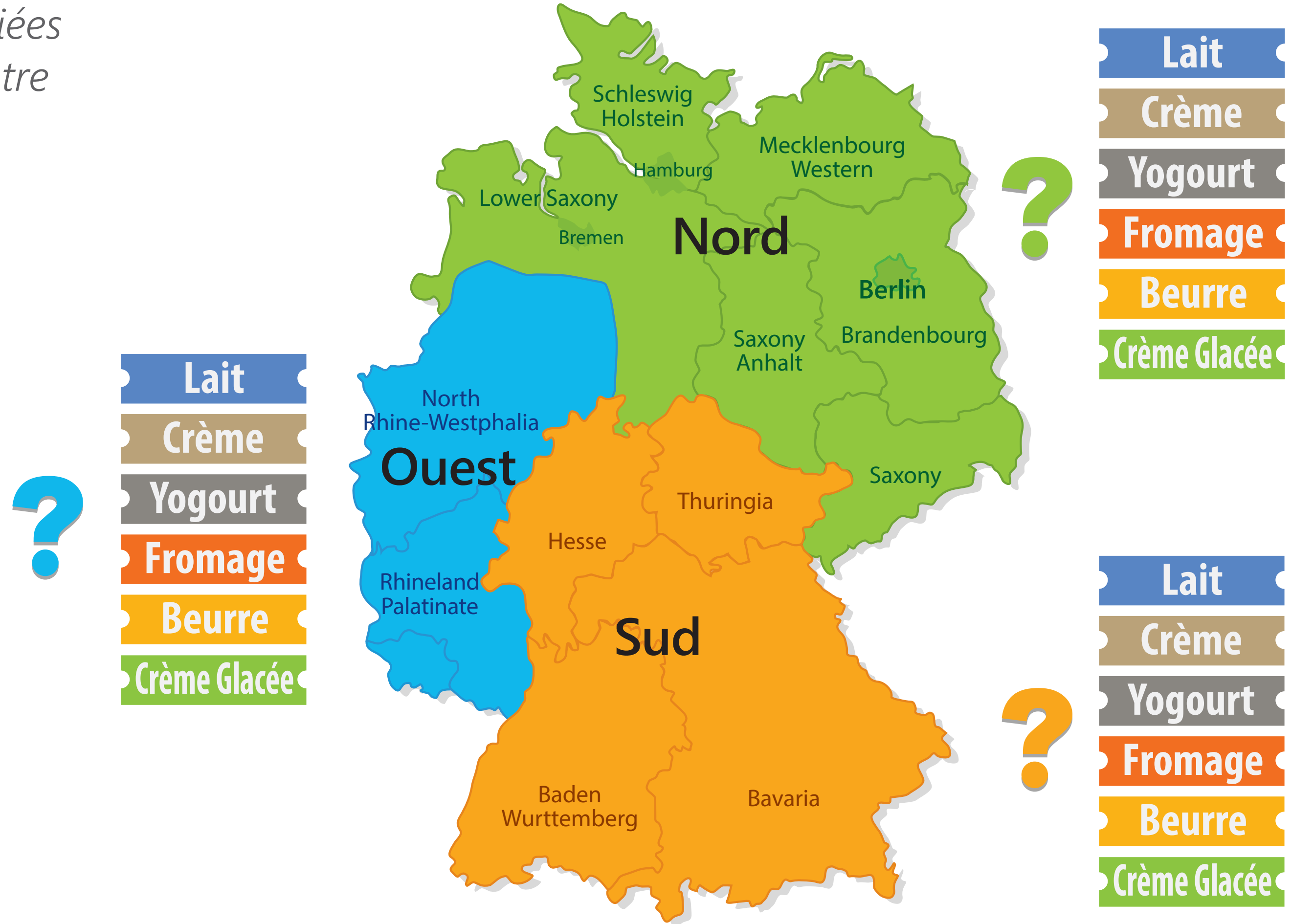


= Maximum 4 000 unités

Capacité additionnelle = 50€/jour pour chaque 1 000 unités additionnelles

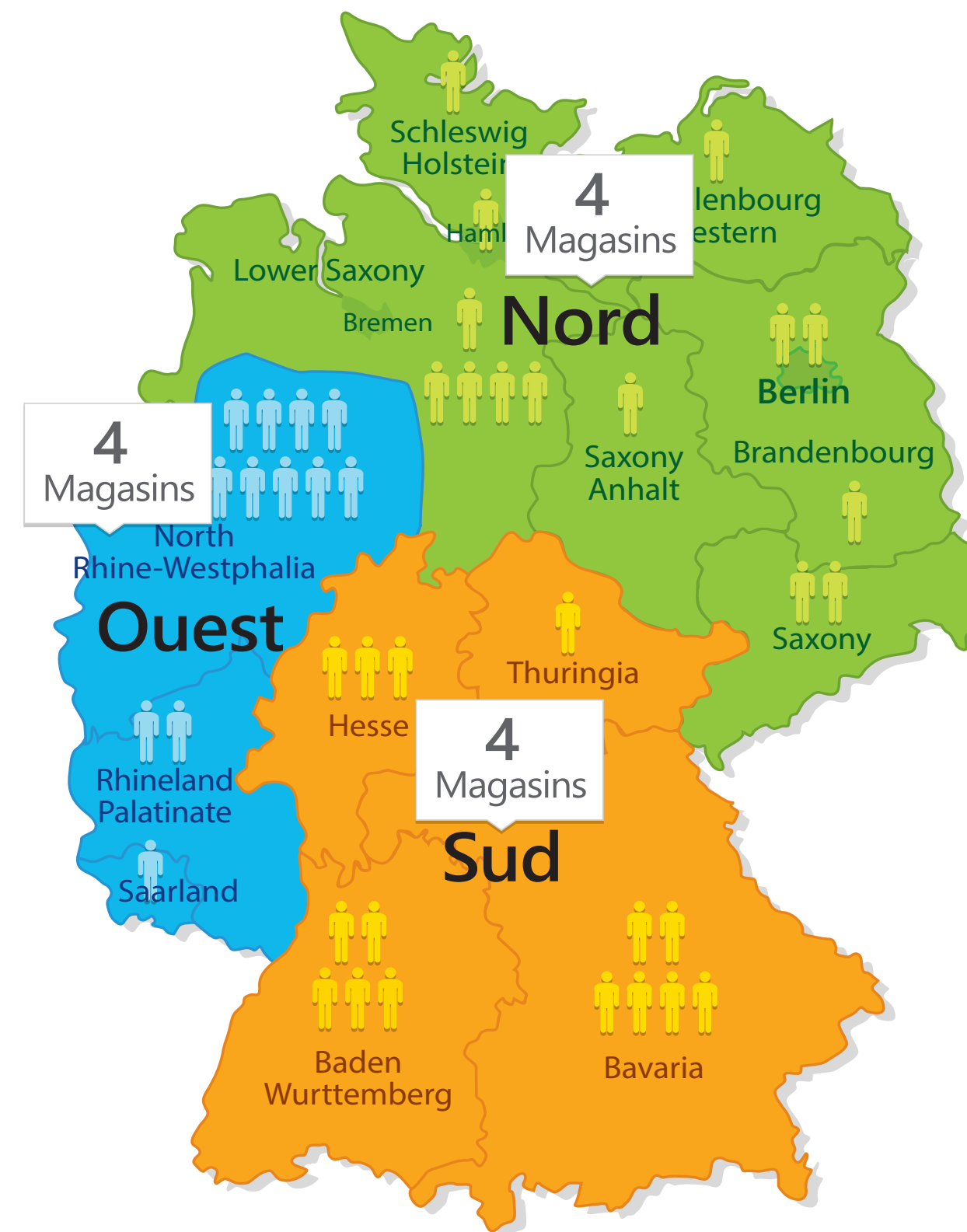
Préférences du marché

Chaque région a des préférences uniques liées aux produits qu'elle souhaite acheter de votre compagnie.



Détaillants et taille du marché

Taille du marché = Nombre de compagnies dans la simulation x €12 000 par jour

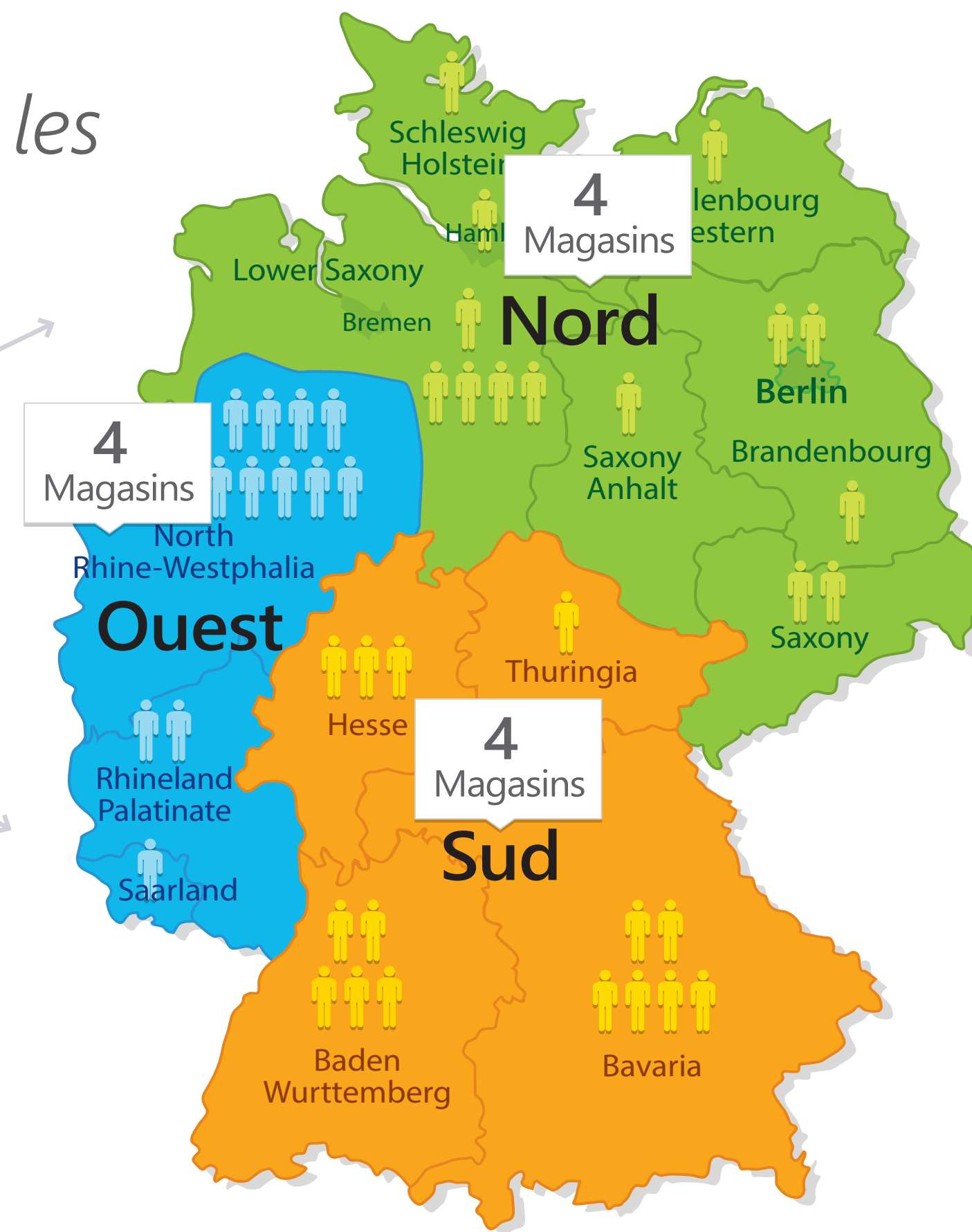


Une seule liste de prix

*Vous devez choisir des prix pour vos produits.
Le prix de chaque produit sera appliqué dans les
3 régions.*

PRODUIT	DÉTAILLANTS DC 16
\$\$-T01 Lait	
\$\$-T02 Crème	
\$\$-T03 Yogourt	
\$\$-T04 Fromage	
\$\$-T05 Beurre	
\$\$-T06 Crème glacée	

Une seule liste de prix
Canal de distribution 16



Valeur de l'entreprise

Déterminer la valeur de l'entreprise

Valeur de l'entreprise

$$\begin{aligned} &= \frac{\text{Profit annuel}}{\text{Taux d'actualisation de l'entreprise}} \\ &= \frac{(\text{Profit actuel} / \text{Nb. rondes jouées}) * 8}{\text{Taux de risque du marché} + \text{Taux de risque de l'entreprise}} \end{aligned}$$

Cette formule est adaptée du standard *Dividend Discount Model (DDM)* pour l'évaluation d'actions et suppose aucune croissance et un versement de dividendes de 100%

Exemple de calcul de la valeur de l'entreprise

Situation de l'entreprise

Profit actuel : €125 000

Nombre de rondes jouées : 1

Taux de risque du marché : 7%

Cote de crédit de l'entreprise : AAA+
Les companies commencent sans dettes (*bank loan=0*)

Taux de risque de l'entreprise* : 3%
*lié à la cote de crédit AAA+, voir diapositive suivante

$$\begin{aligned} &= \frac{(\text{Profit actuel} / \text{Nb. ronde jouées}) * 8}{\text{Taux de risque du marché} + \text{Taux de risque de l'entreprise}} \\ &= \frac{(125\,000 / 1) * 8}{7\% + 3\%} \\ &= \frac{1\,000\,000}{10\%} \\ &= \text{€ } 10\,000\,000 \end{aligned}$$

Déterminer le taux d'actualisation de l'entreprise

$$\begin{aligned} \text{Taux d'actualisation} &= \text{Taux de risque du marché} + \text{Taux de risque de l'entreprise} \\ &= 7\% + f(\text{Cote de crédit de l'entreprise}) \end{aligned}$$

$$\text{Cote de crédit de l'entreprise} = f(\text{Endettement})$$

$$\text{Endettement} = \underbrace{(\text{Argent} + \text{Comptes clients})}_{\text{Valeurs positives}} + \underbrace{(\text{Dettes} + \text{Comptes fournisseurs})}_{\text{Valeurs négatives}}$$

Le taux de risque du marché est basé sur la valeur moyenne historique du rendement du marché boursier de 7%.

La cote de crédit de l'entreprise est déterminée en fonction de la table de recherche ci-contre.

TABLE DE RECHERCHE

Endettement	Cote	Differential de risque
€ -	AAA+	+3,00%
€ -1 000 000	AA+	+3,75%
€ -2 000 000	AA	+4,00%
€ -3 000 000	AA-	+4,25%
€ -4 000 000	A+	+4,75%
€ -5 000 000	A	+5,00%
€ -6 000 000	A-	+5,25%
€ -7 000 000	BBB+	+5,75%
€ -8 000 000	BBB	+6,00%
€ -9 000 000	BBB-	+6,25%
€ -10 000 000	BB+	+6,75%
€ -11 000 000	BB	+7,00%
€ -12 000 000	BB-	+7,25%
€ -13 000 000	B+	+7,75%
€ -14 000 000	B	+8,00%
€ -15 000 000	B-	+8,25%
€ -16 000 000	CCC+	+9,00%
€ -17 000 000	CCC	+10,00%
€ -18 000 000	CCC-	+11,00%
€ -19 000 000	CC	+12,00%
€ -20 000 000	C	+15,00%

États financiers et flux de trésorerie

**Vos actionnaires
ont investi €500 000.**

**Ceci comprend €250 000 investis
en actifs et laisse €250 000 en argent.**

Si votre compte bancaire devient négatif, la banque vous prête automatiquement l'argent dont vous avez besoin, mais ceci diminue votre cote de crédit.

Règles et information additionnelle

Règles du jeu

- 1** Durée du jeu : 8 rondes de 10 jours virtuels (un peu plus qu'une minute par jour).

- 2** Au début du jeu, vous avez de l'inventaire dans votre entrepôt général. Au jour 6 du jeu, vous allez recevoir la même quantité que celle reçue initialement pour réapprovisionner votre stock.

- 3** Sans inventaire, vous ne pouvez pas avoir de ventes.

- 4** L'inventaire que vous avez à la fin de la ronde sera reporté à la ronde suivante.

- 5** Les préférences du marché ne changent pas au cours de la même partie.

- 6** La compagnie avec la plus grande valeur d'entreprise à la fin du jeu gagne la partie.

- 7** Vous devez conserver un comportement éthique durant toute la partie.

- 8** L'inventaire de fin de partie sera évalué au prix coûtant dans le bilan final. Vous ne devriez donc jamais vendre sous votre prix coûtant tout au long de la partie.

Éléments d'une stratégie gagnante

1

Utiliser le PGI de façon efficiente

2

Délais, capacités de production et contraintes financières sont des éléments importants du jeu

3

Explorer différentes stratégies et apprendre des erreurs commises

4

Une bonne organisation d'équipe est plus importante que ce que vous pensez

5

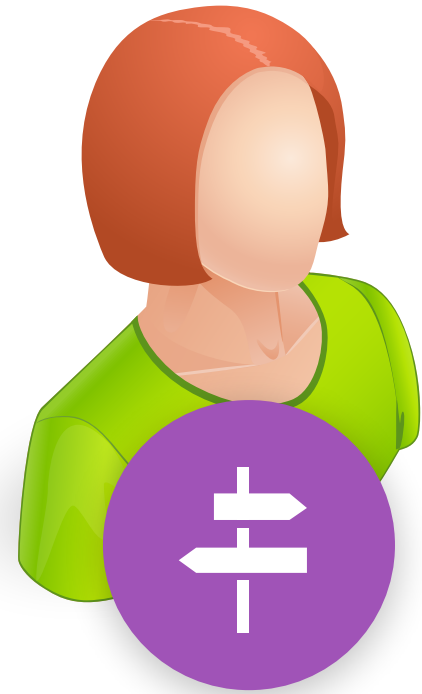
Ayez du plaisir!

5 joueurs par équipe



PLANIFICATEUR

En charge de prédire les ventes, du processus d'approvisionnement et de son suivi.



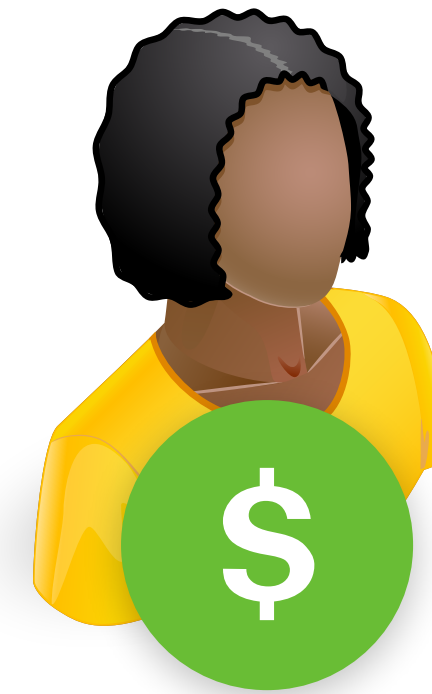
GESTIONNAIRE DE LA LOGISTIQUE

En charge de la stratégie de transfert (méthode d'allocation et horaire de livraison) de l'entrepôt général aux entrepôts régionaux.



GESTIONNAIRE DES STOCKS

En charge de surveiller le rapport d'inventaire qui contient les niveaux de stock de l'entrepôt général et des entrepôts régionaux.



GESTIONNAIRE DES PRIX

En charge d'ajuster les prix des 6 produits pour le canal de distribution 16.



VICE-PRÉSIDENT DES VENTES

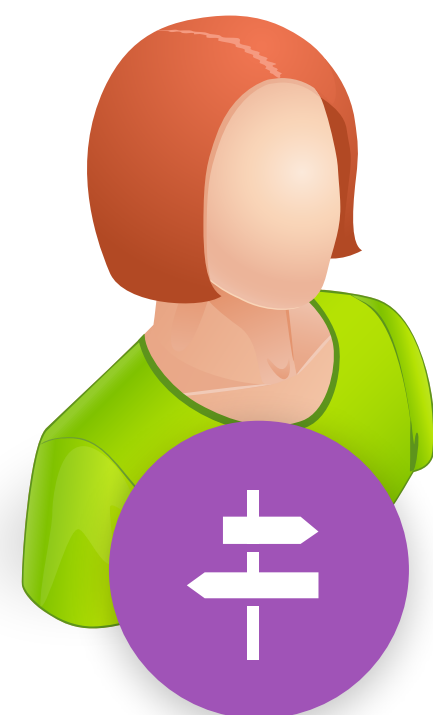
En charge de surveiller les différents rapports de vente et les états financiers.

4 joueurs par équipe



PLANIFICATEUR

En charge de prédire les ventes, du processus d'approvisionnement et de son suivi.



GESTIONNAIRE DE LA LOGISTIQUE

En charge de la stratégie de transfert (méthode d'allocation et horaire de livraison) de l'entrepôt général aux entrepôts régionaux.



GESTIONNAIRE DES PRIX

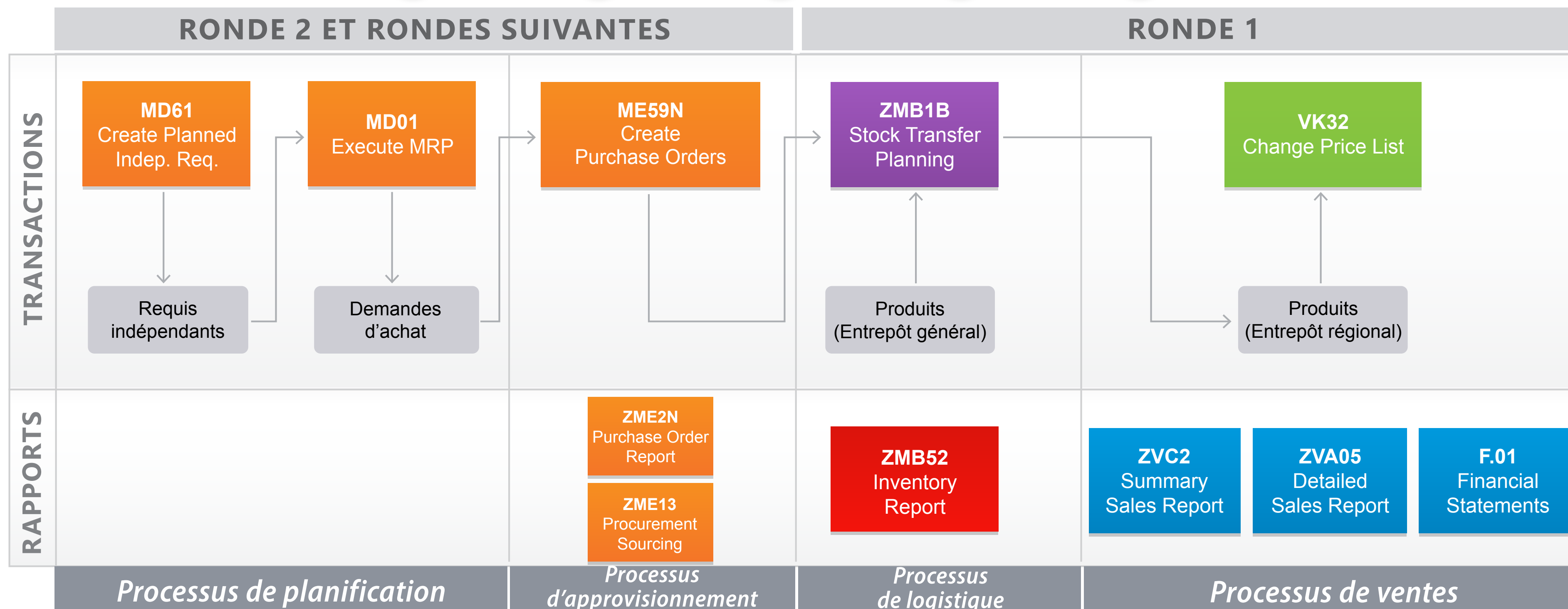
En charge d'ajuster les prix des 6 produits pour le canal de distribution 16.



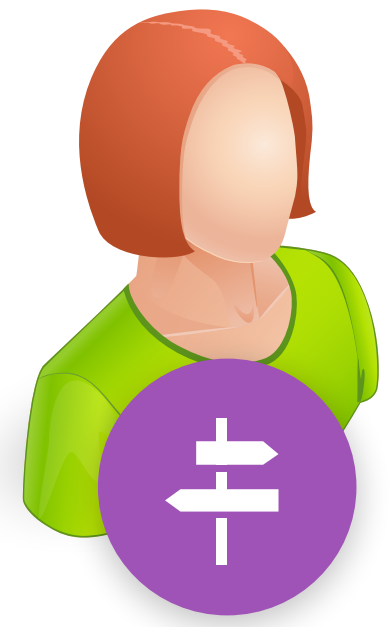
GESTIONNAIRE DES RAPPORTS

En charge de surveiller les différents rapports de vente, les états financiers et le rapport de l'inventaire.

Structure du jeu - processus d'affaires



Aides-mémoire du participant



Logistique Jeu Platinum

Utilisateur : **\$_PLANNING**
Mot de passe : **ERPSIM**

Adapté pour Fiori et pour SAP GUI avec le thème visuel Fiori actif
© Laboratoire ERPSim, HEC Montréal
Dernière M-A-J : 12 juillet 2021

PLANNIFICATEUR
En charge de prédire les ventes, du processus d'approvisionnement et de son suivi.

RONDES 2 ET 3		RONDE 1	
MO01 Create Forecast Indep. Req.	MO01 MRP Run	ME01 Create Purchase Orders	ZMR1B Stock Transfer Planning
MO01 Demande d'achat		ME01 Demande d'achat	VM02 Change Proc.Lit.
ZMR1N Purchase Order Tracking	ZMR13 Procurement Sourcing	ZMR12 Inventory Report	ZV02 Inventory Sales Report
ZMR11 Procurement Sourcing	ZV02 Inventory Sales Report	ZV06 Demand Sales Report	F01 Financial Statements
Processus de planification	Processus d'approvisionnement	Processus de logistique	Processus de vente
PRÉDIRE VENTES Créer Forecast Indep. Req. (MO01)	CALCULER REQUIS MRP Run (MO01)	COMMANDER COMPOSANTS Créer Purchase Orders (ME01)	TRANSFÉRER MARCHANDISES Purchase Order Tracking (ZMR1N)
1. Product group: 15-T	1. Appuyer sur Execute	1. Execute	Afficher les détails de la date de départ de l'achat
2. Continue	2. Appuyer sur Execute	1. Les autres d'achats/Purchase Orders sont créés	Afficher la date de réception estimée des composants commandés.
3. Entrer les quantités demandées dans la destination colonne de dates	3. Appuyer sur les supplémentaires sur Entrée	1. 15-T a pas de réquisition. Ne pas valider l'opération final	Procurement Sourcing (ZMR11)
4. Done	3. Dans la fenêtre contextuelle, appuyer sur Execute	Afficher le prix d'achat des composants pour le fournisseur	
COÛTS DE TRANSPORT			
Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général) €1 000			
De l'entrepôt général à un entrepôt régional €100			
COÛTS D'ENTREPOSAGE			
Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionnels) 4 000			
Coût quotidien additionnel par 1 000 unités €50			
Notes:			

Logistique Jeu Platinum

Utilisateur : **\$_TRANSFER**
Mot de passe : **ERPSIM**

Adapté pour Fiori et pour SAP GUI avec le thème visuel Fiori actif
© Laboratoire ERPSim, HEC Montréal
Dernière M-A-J : 12 juillet 2021

GESTIONNAIRE DE LA LOGISTIQUE
En charge de la stratégie de transfert (méthode d'allocation et horaire de livraison) de l'entrepôt général aux entrepôts régionaux.

RONDES 2 ET 3		RONDE 1	
MO01 Create Forecast Indep. Req.	MO01 MRP Run	ME01 Create Purchase Orders	ZMR1B Stock Transfer Planning
MO01 Demande d'achat		ME01 Demande d'achat	VM02 Change Proc.Lit.
ZMR1N Purchase Order Tracking	ZMR13 Procurement Sourcing	ZMR12 Inventory Report	ZV02 Inventory Sales Report
ZMR11 Procurement Sourcing	ZV02 Inventory Sales Report	ZV06 Demand Sales Report	F01 Financial Statements
Processus de planification	Processus d'approvisionnement	Processus de logistique	Processus de vente
PLANIFIER TRANSFERT Stock Transfer Planning (ZMR1B)		COÛTS DE TRANSPORT	
1. Choisir une méthode d'allocation. Puis le Pull		Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général) €1 000	
2. Indiquer votre horizon de livraison des livraisons		De l'entrepôt général à un entrepôt régional €100	
3. Entrer les quantités de produits à transférer (dans les entrées) régionaux		COÛTS D'ENTREPOSAGE	
4. Done		Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionnels) 4 000	
		Coût quotidien additionnel par 1 000 unités €50	
		FOURNISSEUR	
		Délai de paiement 5 jours	
		Délai de livraison 1-2 jours	
		Notes:	

Logistique Jeu Platinum

Utilisateur : **\$_STOCK**
Mot de passe : **ERPSIM**

Adapté pour Fiori et pour SAP GUI avec le thème visuel Fiori actif
© Laboratoire ERPSim, HEC Montréal
Dernière M-A-J : 12 juillet 2021

GESTIONNAIRE DES STOCKS
En charge de surveiller le rapport d'inventaire qui contient les niveaux de stock de l'entrepôt général et des entrepôts régionaux.

RONDES 2 ET 3		RONDE 1	
MO01 Create Forecast Indep. Req.	MO01 MRP Run	ME01 Create Purchase Orders	ZMR1B Stock Transfer Planning
MO01 Demande d'achat		ME01 Demande d'achat	VM02 Change Proc.Lit.
ZMR1N Purchase Order Tracking	ZMR13 Procurement Sourcing	ZMR12 Inventory Report	ZV02 Inventory Sales Report
ZMR11 Procurement Sourcing	ZV02 Inventory Sales Report	ZV06 Demand Sales Report	F01 Financial Statements
Processus de planification	Processus d'approvisionnement	Processus de logistique	Processus de vente
NIVEAUX INVENTAIRE Inventory Report (ZMR12)		COÛTS DE TRANSPORT	
Afficher le dernier d'inventaire des produits dans l'entrepôt général et dans les trois entrepôts régionaux		Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général) €1 000	
		De l'entrepôt général à un entrepôt régional €100	
		COÛTS D'ENTREPOSAGE	
		Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionnels) 4 000	
		Coût quotidien additionnel par 1 000 unités €50	
		FOURNISSEUR	
		Délai de paiement 5 jours	
		Délai de livraison 1-2 jours	
		Notes:	

Logistique Jeu Platinum

Utilisateur : **\$_PRICING**
Mot de passe : **ERPSIM**

Adapté pour Fiori et pour SAP GUI avec le thème visuel Fiori actif
© Laboratoire ERPSim, HEC Montréal
Dernière M-A-J : 12 juillet 2021

GESTIONNAIRE DES PRIX
En charge d'ajuster les prix des 6 produits pour le canal de distribution 16.

RONDES 2 ET 3		RONDE 1	
MO01 Create Forecast Indep. Req.	MO01 MRP Run	ME01 Create Purchase Orders	ZMR1B Stock Transfer Planning
MO01 Demande d'achat		ME01 Demande d'achat	VM02 Change Proc.Lit.
ZMR1N Purchase Order Tracking	ZMR13 Procurement Sourcing	ZMR12 Inventory Report	ZV02 Inventory Sales Report
ZMR11 Procurement Sourcing	ZV02 Inventory Sales Report	ZV06 Demand Sales Report	F01 Financial Statements
Processus de planification	Processus d'approvisionnement	Processus de logistique	Processus de vente
AJUSTER PRIX Change Price (ZMR12)		COÛTS DE TRANSPORT	
1. Choisir le produit. Puis le bouton Execute		Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général) €1 000	
2. Entrer le prix cible. Puis le bouton Execute		De l'entrepôt général à un entrepôt régional €100	
3. Done		COÛTS D'ENTREPOSAGE	
		Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionnels) 4 000	
		Coût quotidien additionnel par 1 000 unités €50	
		Notes:	

Logistique Jeu Platinum

Utilisateur : **\$_SALES**
Mot de passe : **ERPSIM**

Adapté pour Fiori et pour SAP GUI avec le thème visuel Fiori actif
© Laboratoire ERPSim, HEC Montréal
Dernière M-A-J : 12 juillet 2021

VICE-PRÉSIDENT DES VENTES
En charge de surveiller les différents rapports de vente et les états financiers.

RONDES 2 ET 3		RONDE 1	
MO01 Create Forecast Indep. Req.	MO01 MRP Run	ME01 Create Purchase Orders	ZMR1B Stock Transfer Planning
MO01 Demande d'achat		ME01 Demande d'achat	VM02 Change Proc.Lit.
ZMR1N Purchase Order Tracking	ZMR13 Procurement Sourcing	ZMR12 Inventory Report	ZV02 Inventory Sales Report
ZMR11 Procurement Sourcing	ZV02 Inventory Sales Report	ZV06 Demand Sales Report	F01 Financial Statements
Processus de planification	Processus d'approvisionnement	Processus de logistique	Processus de vente
ÉTATS FINANCIERS Financial Statements (F01)		COÛTS DE TRANSPORT	
1. Dans l'onglet État , entrer votre code de compagnie.		Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général) €1 000	
2. Appuyer sur Execute		De l'entrepôt général à un entrepôt régional €100	
3. Done		COÛTS D'ENTREPOSAGE	
		Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionnels) 4 000	
		Coût quotidien additionnel par 1 000 unités €50	
		Notes:	

Navigation dans SAP

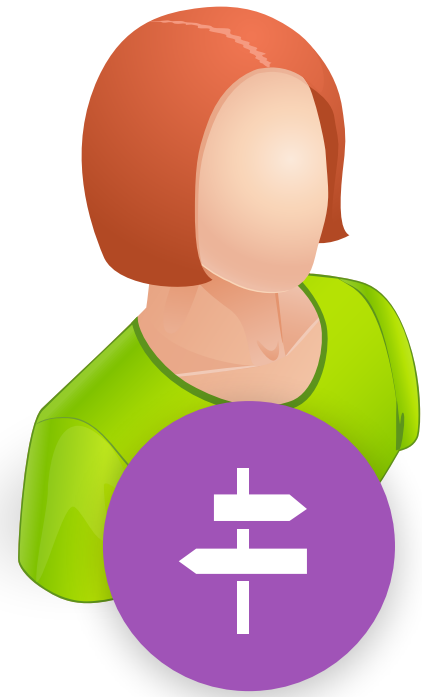
5 joueurs par équipe



PLANIFICATEUR

Utilisateur : **\$_planning**

Mot de passe : **ERPSIM**



GESTIONNAIRE DE LA LOGISTIQUE

Utilisateur : **\$_transfer**

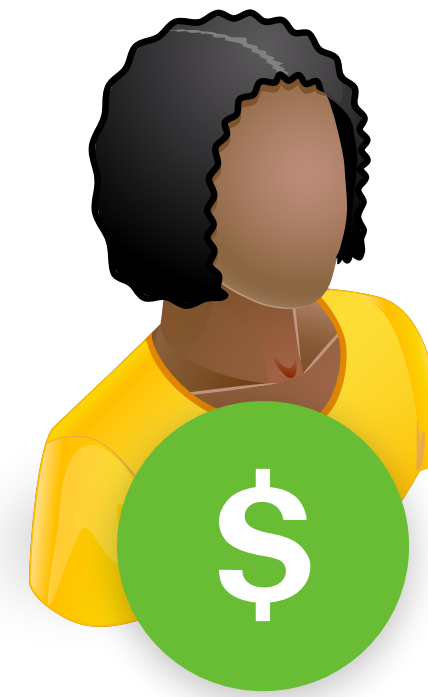
Mot de passe : **ERPSIM**



GESTIONNAIRE DES STOCKS

Utilisateur : **\$_stock**

Mot de passe : **ERPSIM**



GESTIONNAIRE DES PRIX

Utilisateur : **\$_pricing**

Mot de passe : **ERPSIM**



VICE-PRÉSIDENT DES VENTES

Utilisateur : **\$_sales**

Mot de passe : **ERPSIM**

\$_ représente votre lettre d'équipe

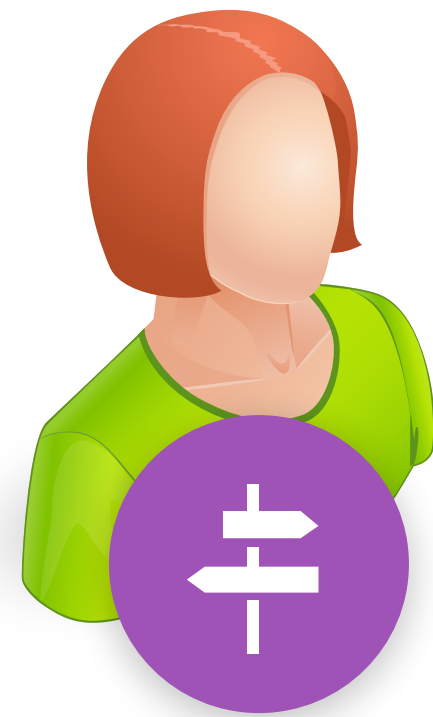
4 joueurs par équipe



PLANIFICATEUR

Utilisateur : **\$_planning**

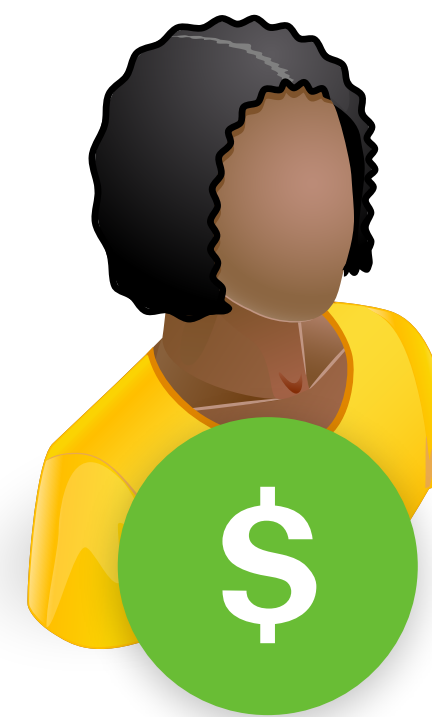
Mot de passe : **ERPSIM**



GESTIONNAIRE DE LA LOGISTIQUE

Utilisateur : **\$_transfer**

Mot de passe : **ERPSIM**



GESTIONNAIRE DES PRIX

Utilisateur : **\$_pricing**

Mot de passe : **ERPSIM**



GESTIONNAIRE DES RAPPORTS

Utilisateur : **\$_reports**

Mot de passe : **ERPSIM**

\$_ représente votre lettre d'équipe

Information de connexion

The screenshot shows the SAP login page with the following fields and buttons:

User	
Password	
Language	EN - English ▼
Client	000

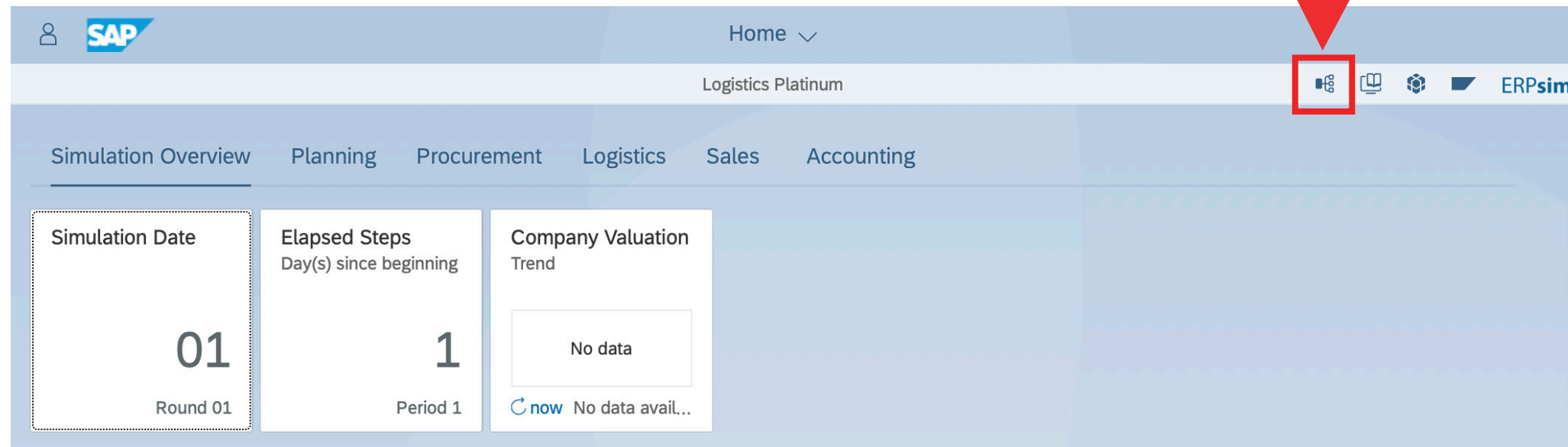
Buttons: Log On, Change Password

Callouts:

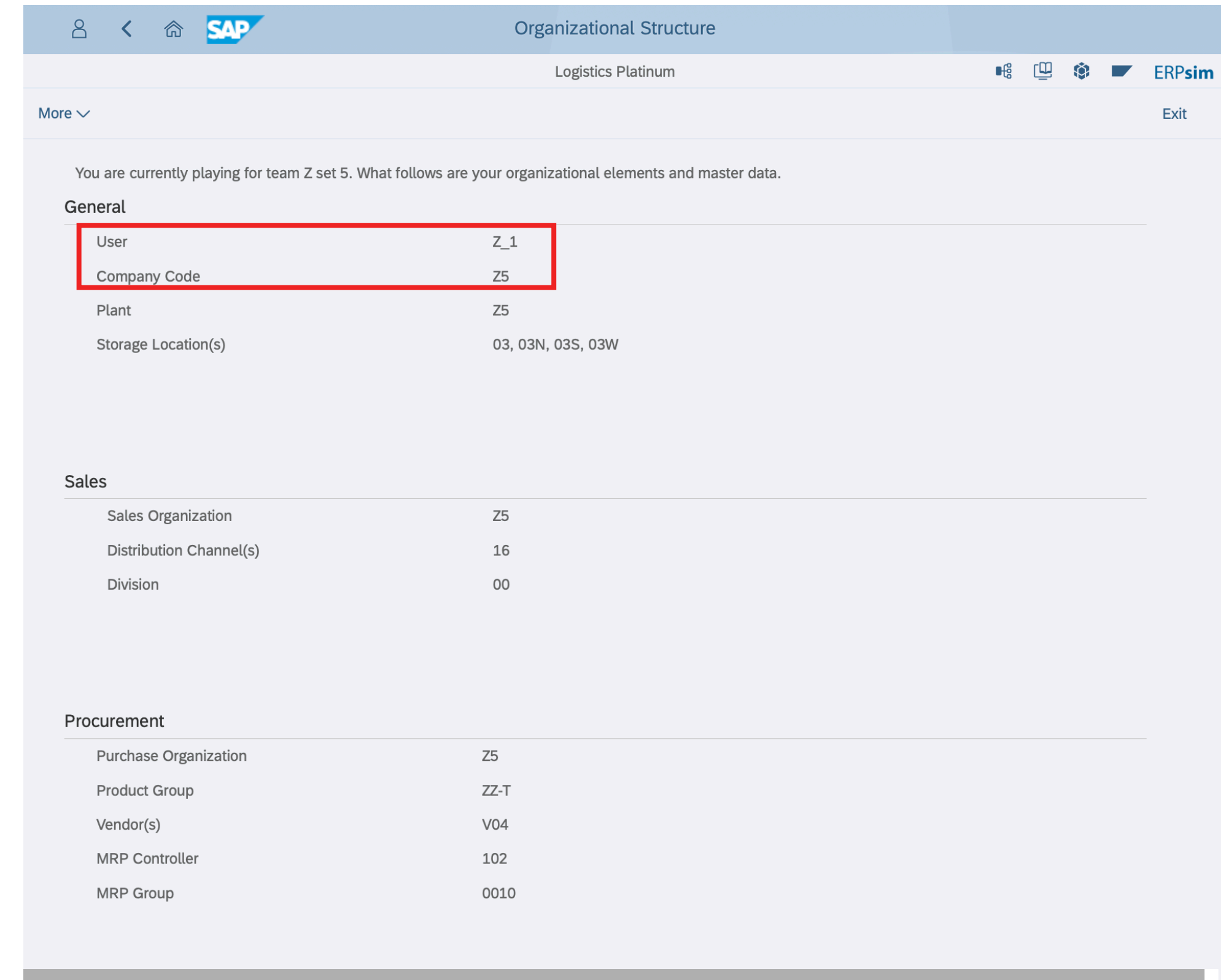
- Utilisateur** : En fonction de votre rôle (points to the User field)
- Mot de passe initial** : ERPSIM (points to the Password field)
- Client** : sera fourni par l'instructeur (points to the Client field)

SAP logo and Copyright © 2018 SAP SE. All rights reserved. are visible at the bottom of the screenshot.

Transaction ZORG: Organizational Structure



The screenshot shows the SAP ERPsim interface. The top navigation bar includes 'Home', 'Logistics Platinum', and 'ERPsim'. Below this, there are tabs for 'Simulation Overview', 'Planning', 'Procurement', 'Logistics', 'Sales', and 'Accounting'. On the left, there are three summary cards: 'Simulation Date' (01, Round 01), 'Elapsed Steps' (1, Period 1), and 'Company Valuation' (No data). A red arrow points to the 'ZORG' icon in the top right corner of the interface.



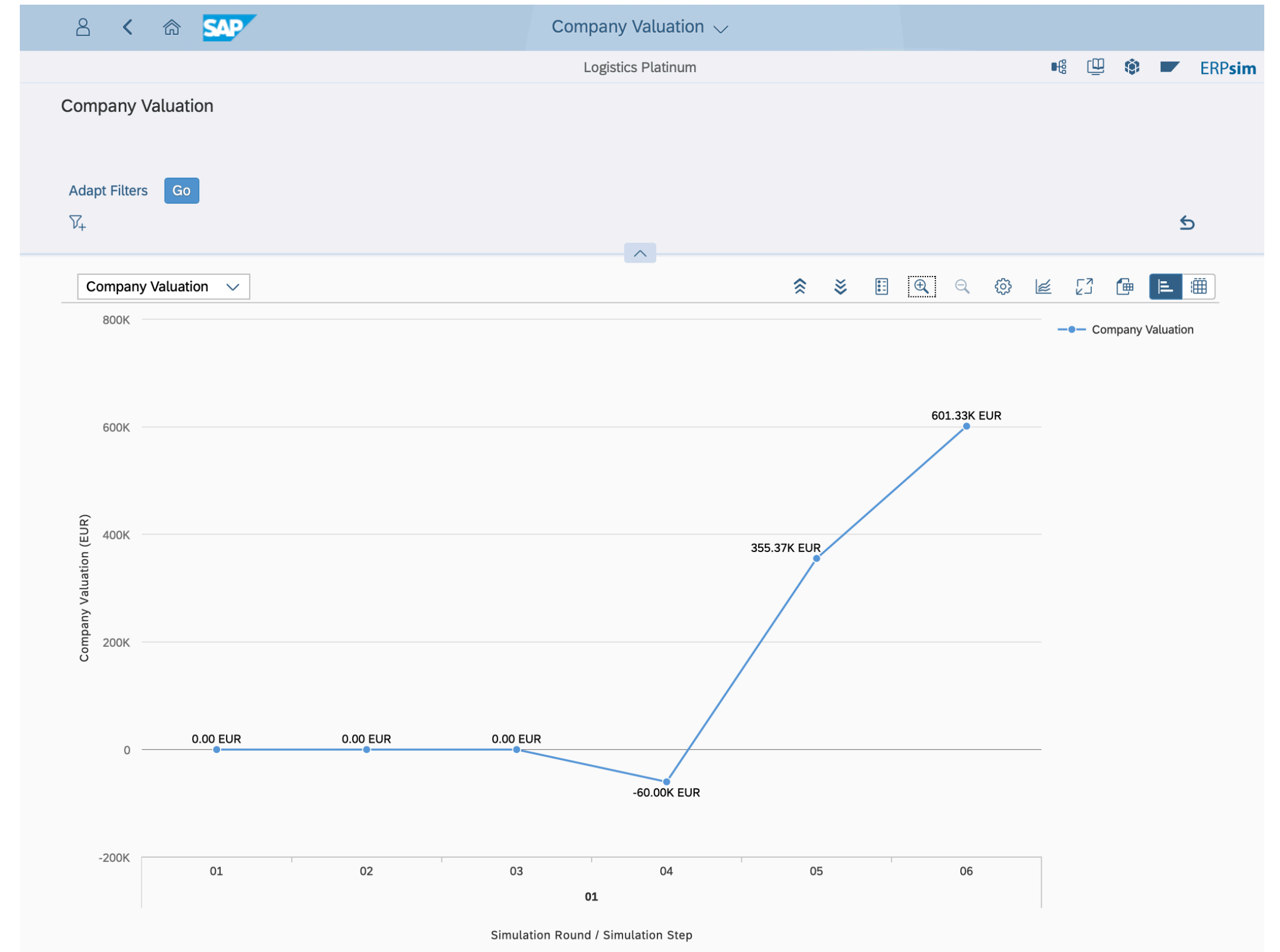
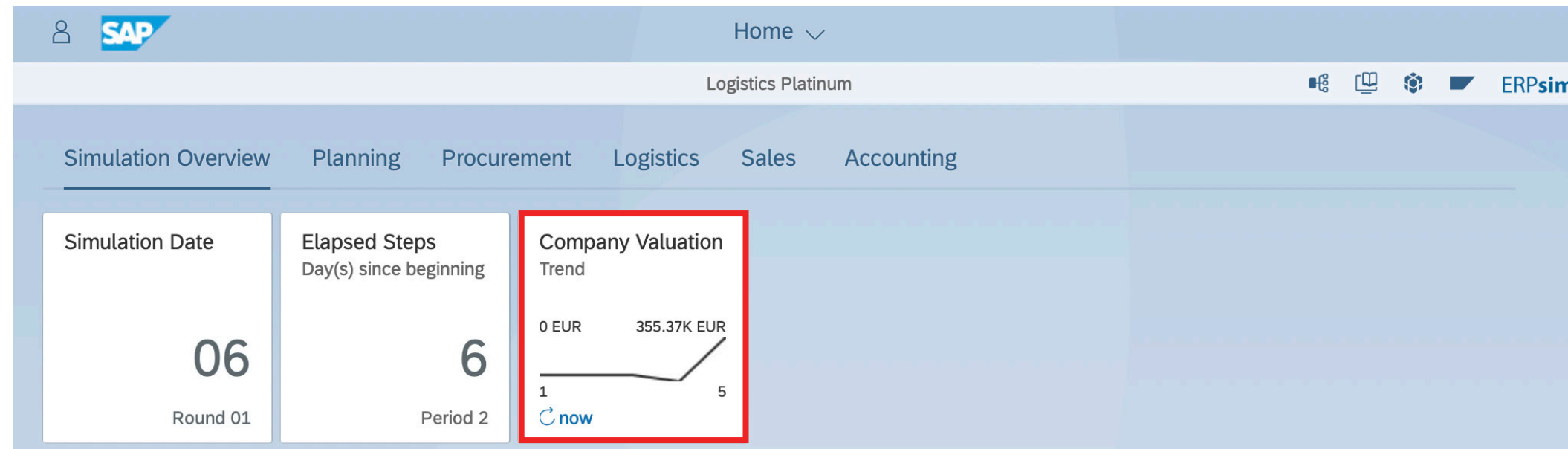
The screenshot shows the SAP Organizational Structure (ZORG) transaction. The 'General' section is highlighted with a red box, showing the following data:

Field	Value
User	Z_1
Company Code	Z5
Plant	Z5
Storage Location(s)	03, 03N, 03S, 03W

Below the 'General' section, there are sections for 'Sales' and 'Procurement' with the following data:

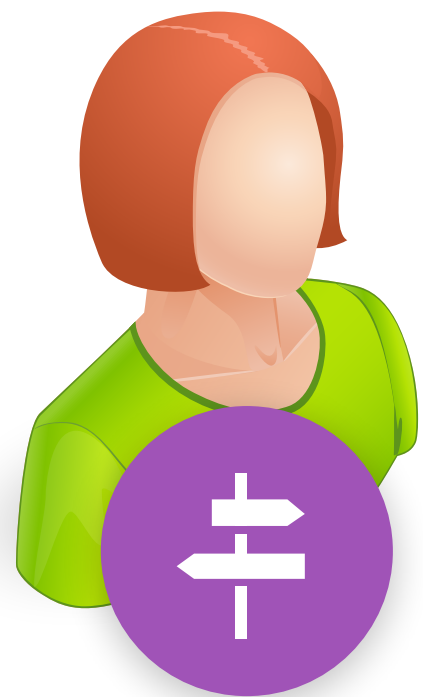
Section	Field	Value
Sales	Sales Organization	Z5
	Distribution Channel(s)	16
	Division	00
Procurement	Purchase Organization	Z5
	Product Group	ZZ-T
	Vendor(s)	V04
	MRP Controller	102
MRP Group	0010	

Vérifier la valeur de l'entreprise



Formation pour votre nouvel emploi!

Gestionnaire de la logistique



GESTIONNAIRE DE LA LOGISTIQUE

Utilisateur :

Mot de passe :

RÉAPPROVISIONNEMENT INVENTAIRE (RONDE 1)

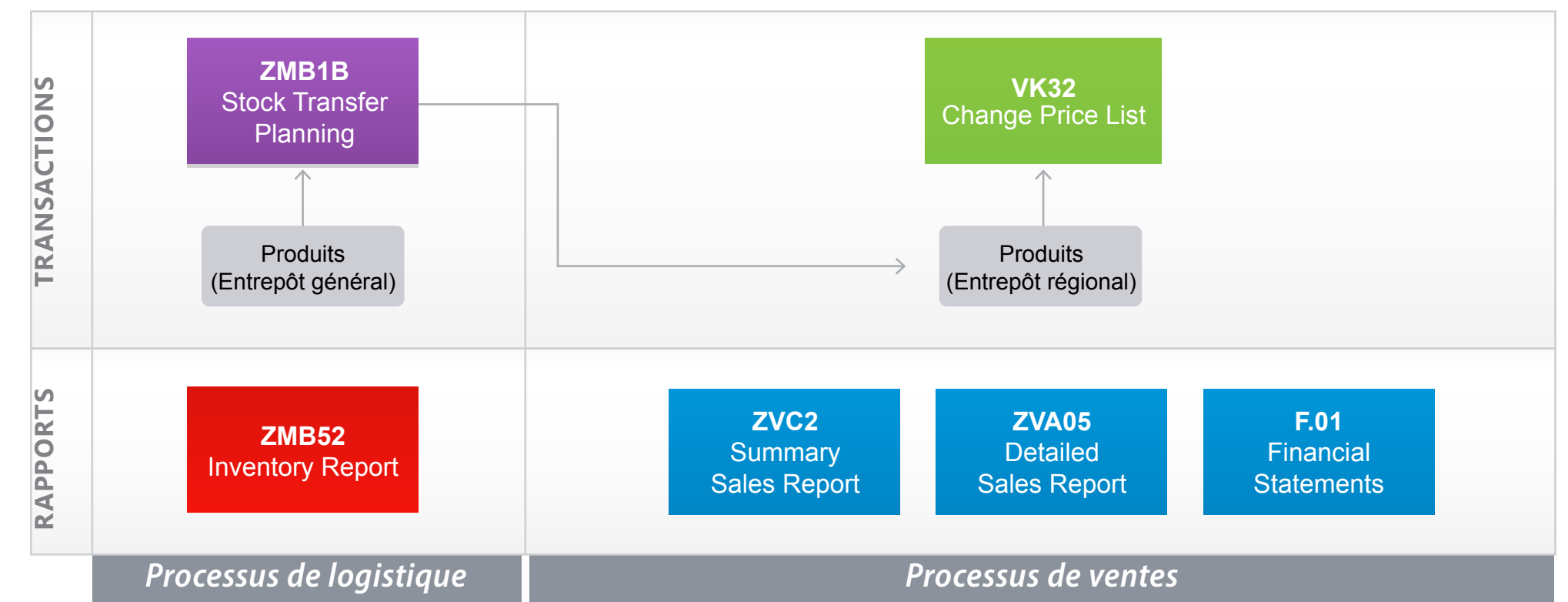
CODE DE PRODUIT	DESCRIPTION	UNITÉS (chaque 5 jours)
\$\$-T01	Lait	950
\$\$-T02	Crème	300
\$\$-T03	Yogourt	700
\$\$-T04	Fromage	350
\$\$-T05	Beurre	400
\$\$-T06	Crème Glacée	300

COÛTS DE TRANSPORT

Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général)	€1 000
De l'entrepôt général à un entrepôt régional	€100

COÛTS D'ENTREPOSAGE

Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionels)	4 000
Coût quotidien additionnel par 1 000 unités	€50



PLANIFIER TRANSFERT

Stock Transfer Planning (ZMB1B)

- 1 Choisir une méthode d'allocation; *Push* ou *Pull*
- 2 Indiquer votre horaire de livraison dans *Scheduling*
- 3 Entrer les quantités de produits à envoyer/maintenir dans les entrepôts régionaux
- 4

AJUSTER PRIX

Change Price List (VK32)

- 1 Ouvrir le dossier *Prices* et cliquer deux fois sur *Price list*
- 2 Dans *Distribution channel*, entrer 16
- 3
- 4 Modifiez vos prix
- 5

ÉTATS FINANCIERS

Financial Statements (F.01)

- 1 Dans *Company Code*, entrer votre <code de compagnie>*
 - 2 Étape GUI Choisir *ALV Tree Control*
 - 3 Étape GUI
- Étape FIORI Dans *Financial Statement Version*, entrer SIM1
- Étape FIORI

DÉTAILS VENTES

Summary Sales Report (ZVC2)

Affiche les ventes quotidiennes cumulatives par produit

Detailed Sales Report (ZVA05)

Affiche les détails des ventes pour les différentes régions

NIVEAUX INVENTAIRE

Inventory Report (ZMB52)

Affiche le niveau d'inventaire des produits dans l'entrepôt général et dans les trois entrepôts régionaux

- Gestionnaire de la logistique
- Gestionnaire des stocks
- Vice-président des ventes
- Gestionnaire des prix

Planifier le transfert de produits

PLANIFIER TRANSFERT

Stock Transfer Planning (ZMB1B)

- 1 Choisir une méthode d'allocation; *Push* ou *Pull*
- 2 Indiquer votre horaire de livraison dans *Scheduling*
- 3 Entrer les quantités de produits à envoyer/maintenir dans les entrepôts régionaux

4 [Save](#)

Stock Transfer Planning
Logistics Platinum

More Exit

Planning Mode Scheduling
 Push 3 days
 Pull

Allocation Plan

Material	Description	North	South	West	
ZZ-T01	Milk				0
ZZ-T02	Cream				0
ZZ-T03	Yoghurt				0
ZZ-T04	Cheese				0
ZZ-T05	Butter				0
ZZ-T06	Ice Cream				0
					0
					0
					0
					0
					0
					0
					0
					0
					0
					0
					0
					0
					0
					0
					0

[Clear](#) [Save](#) 0 0 0 [Save](#) [Cancel](#)



Gestionnaire des stocks



GESTIONNAIRE DES STOCKS

Utilisateur :

Mot de passe :

RÉAPPROVISIONNEMENT INVENTAIRE (RONDE 1)

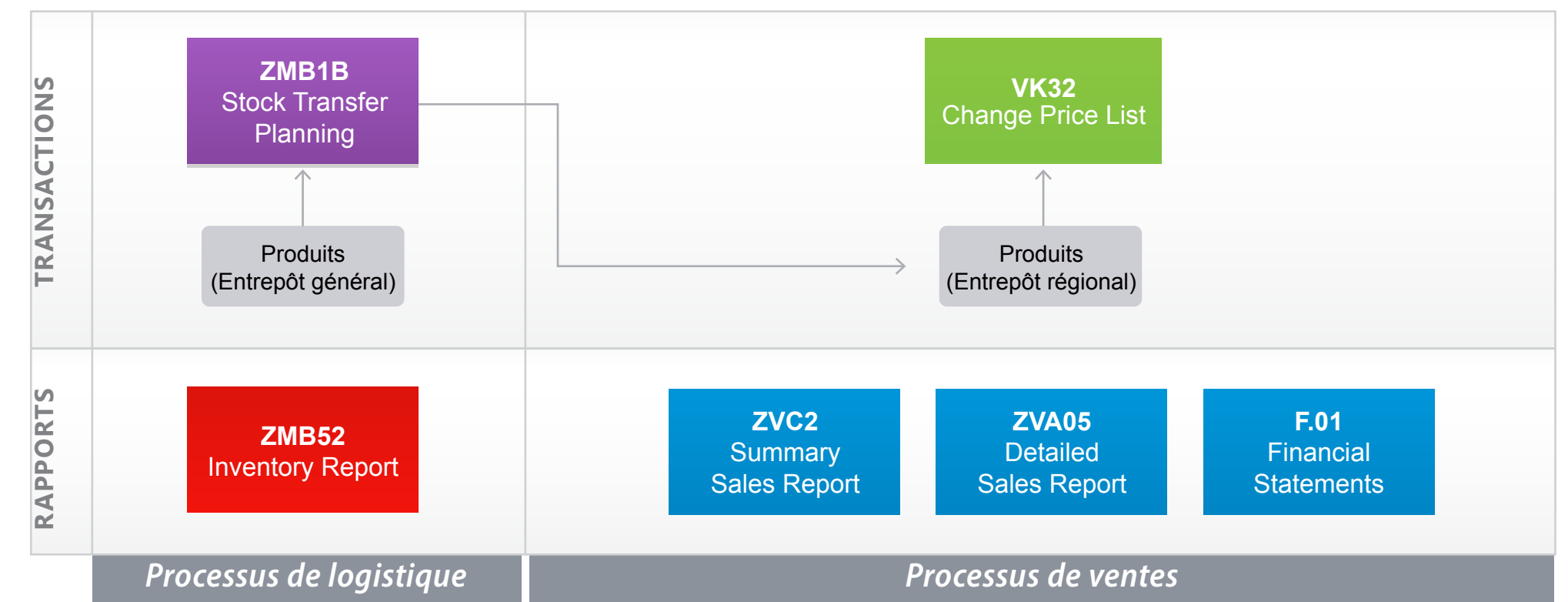
CODE DE PRODUIT	DESCRIPTION	UNITÉS (chaque 5 jours)
\$\$-T01	Lait	950
\$\$-T02	Crème	300
\$\$-T03	Yogourt	700
\$\$-T04	Fromage	350
\$\$-T05	Beurre	400
\$\$-T06	Crème Glacée	300

COÛTS DE TRANSPORT

Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général)	€1 000
De l'entrepôt général à un entrepôt régional	€100

COÛTS D'ENTREPOSAGE

Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionels)	4 000
Coût quotidien additionnel par 1 000 unités	€50



PLANIFIER TRANSFERT

Stock Transfer Planning (ZMB1B)

- 1 Choisir une méthode d'allocation; *Push* ou *Pull*
- 2 Indiquer votre horaire de livraison dans *Scheduling*
- 3 Entrer les quantités de produits à envoyer/maintenir dans les entrepôts régionaux
- 4

AJUSTER PRIX

Change Price List (VK32)

- 1 Ouvrir le dossier *Prices* et cliquer deux fois sur *Price list*
- 2 Dans *Distribution channel*, entrer 16
- 3
- 4 Modifiez vos prix
- 5

ÉTATS FINANCIERS

Financial Statements (F.01)

- 1 Dans *Company Code*, entrer votre <code de compagnie>*
- 2 Étape GUI Choisir *ALV Tree Control*
- 3 Étape GUI
- 2 Étape FIORI Dans *Financial Statement Version*, entrer SIM1
- 3 Étape FIORI

DÉTAILS VENTES

Summary Sales Report (ZVC2)

Affiche les ventes quotidiennes cumulatives par produit

Detailed Sales Report (ZVA05)

Affiche les détails des ventes pour les différentes régions

NIVEAUX INVENTAIRE

Inventory Report (ZMB52)

Affiche le niveau d'inventaire des produits dans l'entrepôt général et dans les trois entrepôts régionaux

- Gestionnaire de la logistique
- Gestionnaire des stocks
- Vice-président des ventes
- Gestionnaire des prix

Vérifier les niveaux d'inventaire

NIVEAUX INVENTAIRE

Inventory Report (ZMB52)

Affiche le niveau d'inventaire des produits dans l'entrepôt général et dans les trois entrepôts régionaux

The screenshot displays the SAP Inventory Report (ZMB52) interface. The main table shows stock levels for materials (ZZ-T01 to ZZ-T06) across four storage locations (SLoc): 03, 03N, 03S, and 03W. The '03' location shows significant stock levels, while the others are zero. A 'Warehouse Capacity' summary on the right indicates a total stock of 3,000 units against a capacity of 4,000 units for Trading Goods.

SLoc	Material	Description	Stock
03	ZZ-T01	Milk	950
	ZZ-T02	Cream	300
	ZZ-T03	Yoghurt	700
	ZZ-T04	Cheese	350
	ZZ-T05	Butter	400
	ZZ-T06	Ice Cream	300
03N	ZZ-T01	Milk	0
	ZZ-T02	Cream	0
	ZZ-T03	Yoghurt	0
	ZZ-T04	Cheese	0
	ZZ-T05	Butter	0
	ZZ-T06	Ice Cream	0
03S	ZZ-T01	Milk	0
	ZZ-T02	Cream	0
	ZZ-T03	Yoghurt	0
	ZZ-T04	Cheese	0
	ZZ-T05	Butter	0
	ZZ-T06	Ice Cream	0
03W	ZZ-T01	Milk	0
	ZZ-T02	Cream	0
	ZZ-T03	Yoghurt	0
	ZZ-T04	Cheese	0
	ZZ-T05	Butter	0
	ZZ-T06	Ice Cream	0

	Total Stock /	Capacity
Trading Goods:	3,000 /	4,000



Gestionnaire des prix



GESTIONNAIRE DES PRIX

Utilisateur :

Mot de passe :

RÉAPPROVISIONNEMENT INVENTAIRE (RONDE 1)

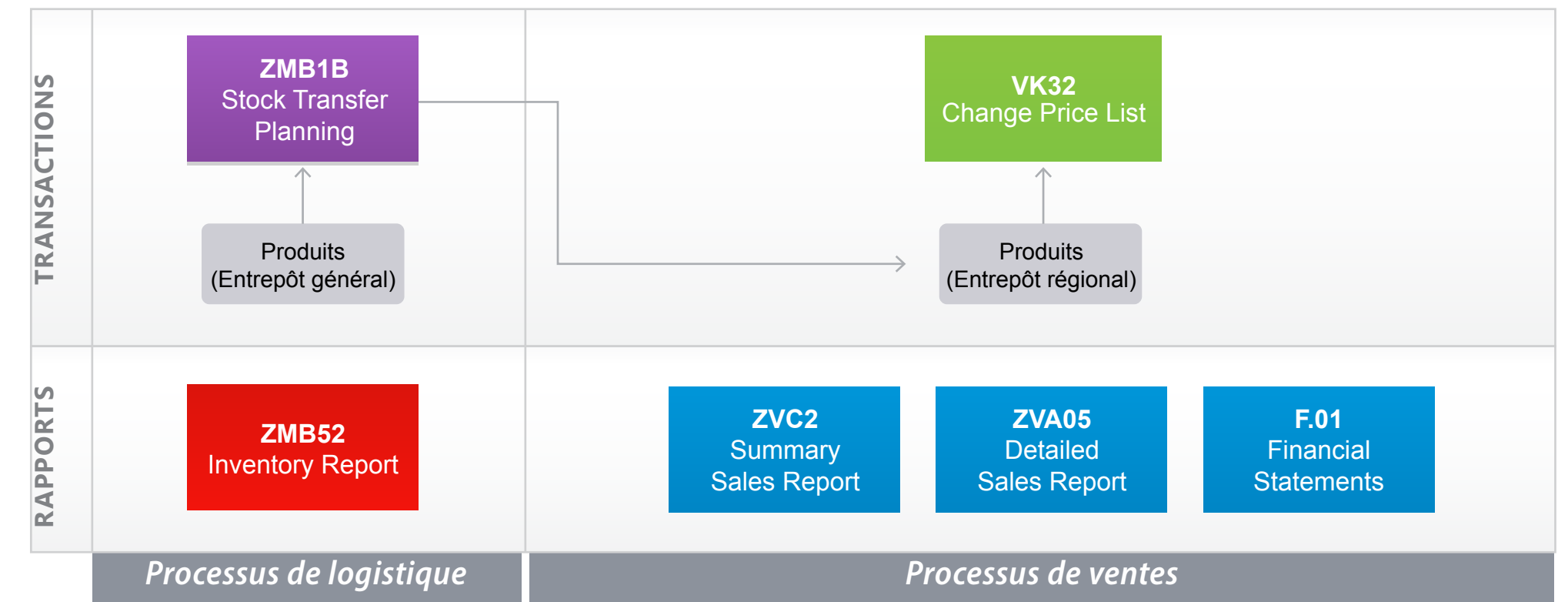
CODE DE PRODUIT	DESCRIPTION	UNITÉS (chaque 5 jours)
\$\$-T01	Lait	950
\$\$-T02	Crème	300
\$\$-T03	Yogourt	700
\$\$-T04	Fromage	350
\$\$-T05	Beurre	400
\$\$-T06	Crème Glacée	300

COÛTS DE TRANSPORT

Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général)	€1 000
De l'entrepôt général à un entrepôt régional	€100

COÛTS D'ENTREPOSAGE

Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionels)	4 000
Coût quotidien additionnel par 1 000 unités	€50



PLANIFIER TRANSFERT

Stock Transfer Planning (ZMB1B)

- 1 Choisir une méthode d'allocation; *Push* ou *Pull*
- 2 Indiquer votre horaire de livraison dans *Scheduling*
- 3 Entrer les quantités de produits à envoyer/maintenir dans les entrepôts régionaux
- 4

AJUSTER PRIX

Change Price List (VK32)

- 1 Ouvrir le dossier *Prices* et cliquer deux fois sur *Price list*
- 2 Dans *Distribution channel*, entrer 16
- 3
- 4 Modifiez vos prix
- 5

ÉTATS FINANCIERS

Financial Statements (F.01)

- 1 Dans *Company Code*, entrer votre <code de compagnie>*
- 2 **Étape GUI** Choisir *ALV Tree Control*
- 3 **Étape GUI**
- 2 **Étape FIORI** Dans *Financial Statement Version*, entrer SIM1
- 3 **Étape FIORI**

DÉTAILS VENTES

Summary Sales Report (ZVC2)

Affiche les ventes quotidiennes cumulatives par produit

Detailed Sales Report (ZVA05)

Affiche les détails des ventes pour les différentes régions

NIVEAUX INVENTAIRE

Inventory Report (ZMB52)

Affiche le niveau d'inventaire des produits dans l'entrepôt général et dans les trois entrepôts régionaux

- Gestionnaire de la logistique
- Gestionnaire des stocks
- Vice-président des ventes
- Gestionnaire des prix

Ajuster les prix pour le DC 16

AJUSTER PRIX

Change Price List (VK32)

1 Ouvrir le dossier *Prices* et cliquer deux fois sur *Price list*

2 Dans *Distribution channel*, entrer 16

3 [Execute](#)

4 Modifiez vos prix

5 [Save](#)

The screenshot shows the SAP 'Change Condition Records: Overview' interface. The left sidebar contains a navigation tree with 'Prices' expanded, showing 'Material Price', 'Price List', and 'Individual Prices'. The main area displays a table of conditions with columns: S..., Variable key, Amount, Unit, per, UoM, CConDe, NumC..., BUn, and Per. The table contains six rows of data for 'CnTy Curr. Material' with various 'ZZ-T' keys and amounts in EUR. A 'Save' button is visible at the bottom right of the interface.

S...	Variable key	Amount	Unit	per	UoM	CConDe	NumC...	BUn	Per.
<input type="checkbox"/>	CnTy Curr. Material								
<input type="checkbox"/>	PR00 EUR ZZ-T01	25.25	EUR	1	ST				<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	PR00 EUR ZZ-T02	79.78	EUR	1	ST				<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	PR00 EUR ZZ-T03	28.43	EUR	1	ST				<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	PR00 EUR ZZ-T04	90.95	EUR	1	ST				<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	PR00 EUR ZZ-T05	65.87	EUR	1	ST				<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	PR00 EUR ZZ-T06	47.47	EUR	1	ST				<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	CnTy Curr. Material								



Vice-président des ventes



VICE-PRÉSIDENT DES VENTES

Utilisateur :

Mot de passe :

RÉAPPROVISIONNEMENT INVENTAIRE (RONDE 1)

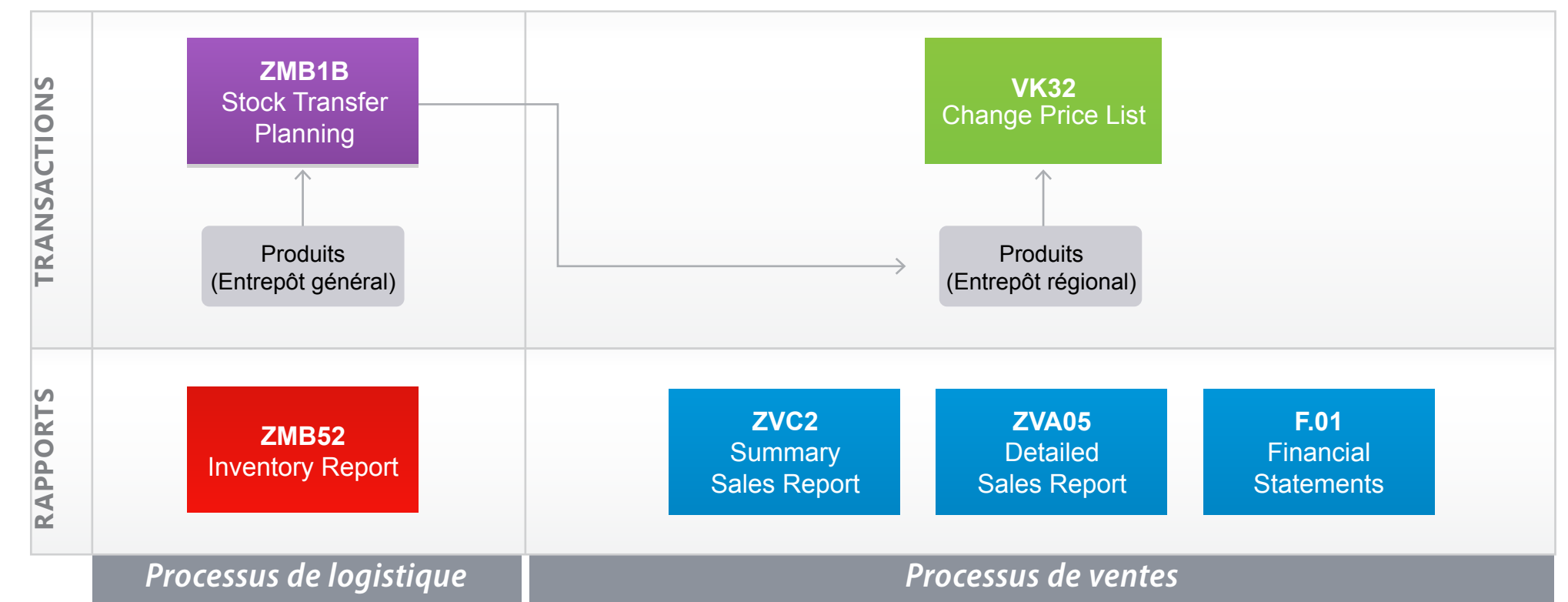
CODE DE PRODUIT	DESCRIPTION	UNITÉS (chaque 5 jours)
\$\$-T01	Lait	950
\$\$-T02	Crème	300
\$\$-T03	Yogourt	700
\$\$-T04	Fromage	350
\$\$-T05	Beurre	400
\$\$-T06	Crème Glacée	300

COÛTS DE TRANSPORT

Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général)	€1 000
De l'entrepôt général à un entrepôt régional	€100

COÛTS D'ENTREPOSAGE

Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionels)	4 000
Coût quotidien additionnel par 1 000 unités	€50



PLANIFIER TRANSFERT

Stock Transfer Planning (ZMB1B)

- 1 Choisir une méthode d'allocation; *Push* ou *Pull*
- 2 Indiquer votre horaire de livraison dans *Scheduling*
- 3 Entrer les quantités de produits à envoyer/maintenir dans les entrepôts régionaux
- 4

AJUSTER PRIX

Change Price List (VK32)

- 1 Ouvrir le dossier *Prices* et cliquer deux fois sur *Price list*
- 2 Dans *Distribution channel*, entrer 16
- 3
- 4 Modifiez vos prix
- 5

ÉTATS FINANCIERS

Financial Statements (F.01)

- 1 Dans *Company Code*, entrer votre <code de compagnie>*
- 2 Étape GUI Choisir *ALV Tree Control*
- 3 Étape GUI
- 2 Étape FIORI Dans *Financial Statement Version*, entrer SIM1
- 3 Étape FIORI

DÉTAILS VENTES

Summary Sales Report (ZVC2)

Affiche les ventes quotidiennes cumulatives par produit

Detailed Sales Report (ZVA05)

Affiche les détails des ventes pour les différentes régions

NIVEAUX INVENTAIRE

Inventory Report (ZMB52)

Affiche le niveau d'inventaire des produits dans l'entrepôt général et dans les trois entrepôts régionaux

- Gestionnaire de la logistique
- Gestionnaire des stocks
- Vice-président des ventes
- Gestionnaire des prix

Rapports des ventes

DÉTAILS VENTES

Summary Sales Report (ZVC2)

Affiche les ventes quotidiennes cumulatives par produit

Detailed Sales Report (ZVA05)

Affiche les détails des ventes pour les différentes régions



SAP Summary Sales Order Report

Logistics Platinum ERPsim

Refresh Report Data More ▾ Exit

Summary Sales Order Report: Round 1 Day 07

Round	Day	Material	Description	Orders	Qty	Value	Cost
1	06	ZZ-T01	Milk	4	337	8,509.25	7,794.81
		ZZ-T02	Cream	3	77	6,143.06	5,593.28
		ZZ-T03	Yoghurt	3	197	5,600.71	5,131.85
		ZZ-T04	Cheese	2	50	4,547.50	4,166.50
		ZZ-T05	Butter	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T06	Ice Cream	1	44	2,088.68	1,913.56
	05	ZZ-T01	Milk	3	245	6,186.25	5,666.85
		ZZ-T02	Cream	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T03	Yoghurt	5	323	9,182.89	8,414.15
		ZZ-T04	Cheese	4	86	7,821.70	7,166.38
		ZZ-T05	Butter	4	113	7,443.31	6,819.55
		ZZ-T06	Ice Cream	2	64	3,038.08	2,783.36
	04	ZZ-T01	Milk	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T02	Cream	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T03	Yoghurt	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T04	Cheese	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T05	Butter	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T06	Ice Cream	0	0	0.00	0.00
	03	ZZ-T01	Milk	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T02	Cream	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T03	Yoghurt	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T04	Cheese	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T05	Butter	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T06	Ice Cream	0	0	0.00	0.00
	02	ZZ-T01	Milk	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T02	Cream	0	0	0.00	0.00

SAP Detailed Sales Order Report

Logistics Platinum ERPsim

Refresh Report Data More ▾ Exit

Detailed Sales Order Report: Round 1 Day 09

Round	Day	Area	Material	Description	Price	Qty	Value	Cost
1	09	NO	ZZ-T03	Yoghurt	28.43	70	1,990.10	1,823.50
			ZZ-T06	Ice Cream	47.47	43	2,041.21	1,870.07
			ZZ-T01	Milk	25.25	17	429.25	393.21
		SO	ZZ-T03	Yoghurt	28.43	17	483.31	442.85
			ZZ-T03	Yoghurt	28.43	81	2,302.83	2,110.05
			ZZ-T02	Cream	79.78	31	2,473.18	2,251.84
		WE	ZZ-T01	Milk	25.25	61	1,540.25	1,410.93
			ZZ-T04	Cheese	90.95	21	1,909.95	1,749.93
			ZZ-T01	Milk	25.25	96	2,424.00	2,220.48
			ZZ-T04	Cheese	90.95	27	2,455.65	2,249.91
	08	NO	ZZ-T06	Ice Cream	47.47	37	1,756.39	1,609.13
			ZZ-T02	Cream	79.78	21	1,675.38	1,525.44
			ZZ-T01	Milk	25.25	60	1,515.00	1,387.80
			ZZ-T01	Milk	25.25	60	1,515.00	1,387.80
			ZZ-T06	Ice Cream	47.47	12	569.64	521.88
			ZZ-T01	Milk	25.25	66	1,666.50	1,526.58
			ZZ-T03	Yoghurt	28.43	61	1,734.23	1,589.05
			ZZ-T03	Yoghurt	28.43	56	1,592.08	1,458.80
			ZZ-T01	Milk	25.25	72	1,818.00	1,665.36
			ZZ-T01	Milk	25.25	42	1,060.50	971.46
		SO	ZZ-T03	Yoghurt	28.43	76	2,160.68	1,979.80
			ZZ-T03	Yoghurt	28.43	59	1,677.37	1,536.95
		WE	ZZ-T04	Cheese	90.95	16	1,455.20	1,333.28
			ZZ-T01	Milk	25.25	67	1,691.75	1,549.71
			ZZ-T01	Milk	25.25	77	1,944.25	1,781.01
	07	NO	ZZ-T06	Ice Cream	47.47	36	1,708.92	1,565.64

États financiers

ÉTATS FINANCIERS

Financial Statements (F.01)

1 Dans *Company Code*,
entrer votre <code de
compagnie>*

Étape GUI
Choisir *ALV Tree Control*

2 **Étape FIORI**
Dans *Financial Statement*
Version, entrer SIM1

3 **Étape GUI** Execute
Étape FIORI Go

* Pour trouver votre code de compagnie,
référez-vous à la transaction ZORG
(*Organizational Structure*)

Display Financial Statement

Logistics Platinum

Standard * ▾ Hide Filters

*Company Code: Z5 (Company Z Gam...
*Ledger: OL (Leading Ledger)
*Statement Version: SIM1
*Statement Type: Normal (Actual - Actual)
*End Period: 5 2020
*Comparison End Period: 5 2019
*Currency: EUR (Company Code ...
Adapt Filters (7) Go

All Accounts Balance Sheet Profit & Loss Notes

Select Node Search

Description	G/L Account	Period Balance	Comparison ...	Absolute Diff...	Relative Diffe...
Balance Sheet		0.00 EUR	0.00 EUR	0.00 EUR	0.0
Assets		632,863.51 EUR	0.00 EUR	632,863.51 E...	0.0
Current assets		382,863.51 EUR	0.00 EUR	382,863.51 E...	0.0
Bank Cash Account	113300	121,046.50 EUR	0.00 EUR	121,046.50 E...	0.0
Customers - Domestic Receivables	140000	60,561.43 EUR	0.00 EUR	60,561.43 EUR	0.0
Finished goods	792000	201,255.58 EUR	0.00 EUR	201,255.58 E...	0.0
Long-term assets		250,000.00 EUR	0.00 EUR	250,000.00 E...	0.0
Liabilities and Owners' Equity		-632,863.51 EUR	0.00 EUR	-632,863.51 ...	0.0
Liabilities		-128,353.50 EUR	0.00 EUR	-128,353.50 ...	0.0
Equity		-504,510.01 EUR	0.00 EUR	-504,510.01 ...	0.0
Income Statement		-4,510.01 EUR	0.00 EUR	-4,510.01 EUR	0.0
Revenues		-60,561.43 EUR	0.00 EUR	-60,561.43 EUR	0.0
Sales revenues - domestic	800000	-60,561.43 EUR	0.00 EUR	-60,561.43 EUR	0.0
Cost of Goods Sold		55,451.42 EUR	0.00 EUR	55,451.42 EUR	0.0
Raw mat.consumed/trading goods without cost center	400020	55,451.42 EUR	0.00 EUR	55,451.42 EUR	0.0
Operating Expenses		600.00 EUR	0.00 EUR	600.00 EUR	0.0
Shipping costs	472000	600.00 EUR	0.00 EUR	600.00 EUR	0.0
Net Income (Loss)		4,510.01 EUR	0.00 EUR	4,510.01 EUR	0.0



Gestionnaire des rapports



GESTIONNAIRE DES RAPPORTS

Le rôle du Gestionnaire des rapports est utilisé pour une équipe de 4 joueurs et est créé en fusionnant les rôles du Gestionnaire des stock et celui du Vice-président des ventes d'une équipe de 5 joueurs.

Utilisateur : **\$_reports**

Mot de passe : **ERPSIM**

RÉAPPROVISIONNEMENT INVENTAIRE (RONDE 1)

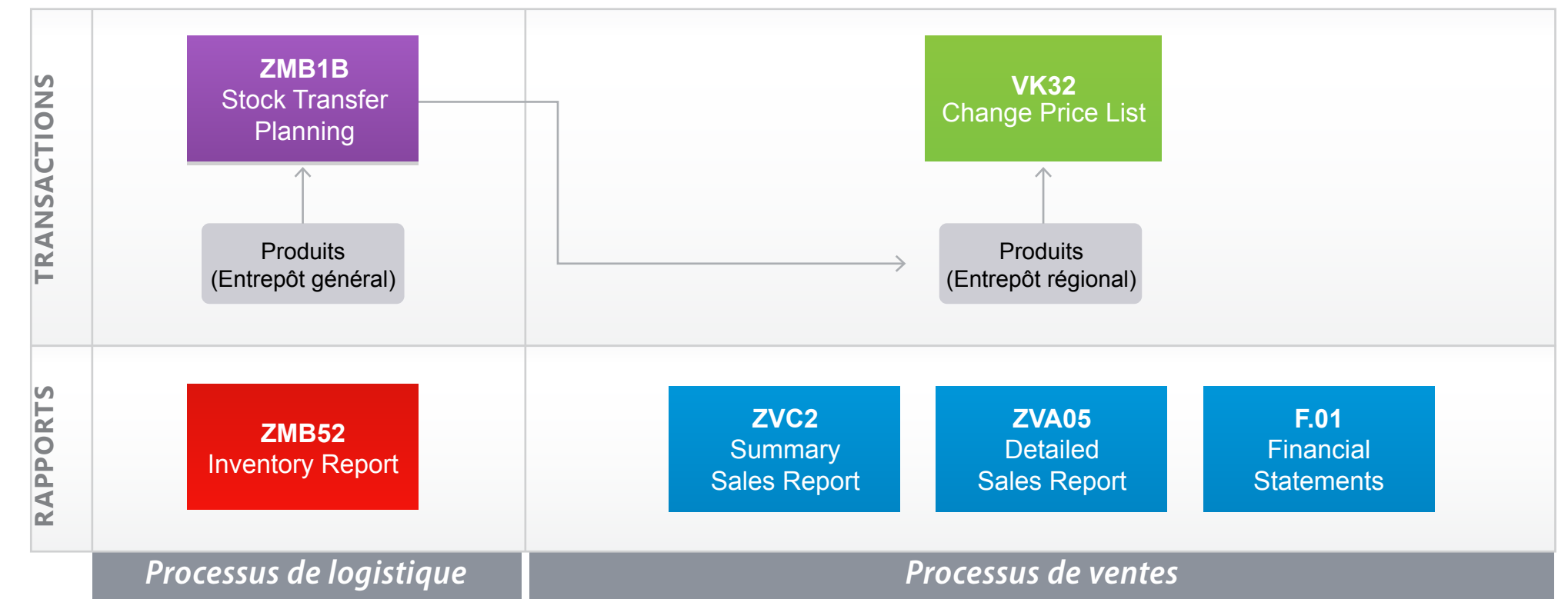
CODE DE PRODUIT	DESCRIPTION	UNITÉS (chaque 5 jours)
\$\$-T01	Lait	950
\$\$-T02	Crème	300
\$\$-T03	Yogourt	700
\$\$-T04	Fromage	350
\$\$-T05	Beurre	400
\$\$-T06	Crème Glacée	300

COÛTS DE TRANSPORT

Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général)	€1 000
De l'entrepôt général à un entrepôt régional	€100

COÛTS D'ENTREPOSAGE

Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionels)	4 000
Coût quotidien additionnel par 1 000 unités	€50



PLANIFIER TRANSFERT

Stock Transfer Planning (ZMB1B)

- 1 Choisir une méthode d'allocation; *Push* ou *Pull*
- 2 Indiquer votre horaire de livraison dans *Scheduling*
- 3 Entrer les quantités de produits à envoyer/maintenir dans les entrepôts régionaux
- 4 [Save](#)

AJUSTER PRIX

Change Price List (VK32)

- 1 Ouvrir le dossier *Prices* et cliquer deux fois sur *Price list*
- 2 Dans *Distribution channel*, entrer 16
- 3 [Execute](#)
- 4 Modifiez vos prix
- 5 [Save](#)

ÉTATS FINANCIERS

Financial Statements (F.01)

- 1 Dans *Company Code*, entrer votre <code de compagnie>*
- 2 **Étape GUI** Choisir *ALV Tree Control*
- 3 **Étape FIORI** Dans *Financial Statement Version*, entrer SIM1
- 3 **Étape GUI** [Execute](#)
- 3 **Étape FIORI** [Go](#)

DÉTAILS VENTES

Summary Sales Report (ZVC2)

Affiche les ventes quotidiennes cumulatives par produit

Detailed Sales Report (ZVA05)

Affiche les détails des ventes pour les différentes régions

NIVEAUX INVENTAIRE

Inventory Report (ZMB52)

Affiche le niveau d'inventaire des produits dans l'entrepôt général et dans les trois entrepôts régionaux

- Gestionnaire de la logistique
- Gestionnaire des stocks
- Vice-président des ventes
- Gestionnaire des prix

Rapports des ventes

DÉTAILS VENTES

Summary Sales Report (ZVC2)

Affiche les ventes quotidiennes cumulatives par produit

Detailed Sales Report (ZVA05)

Affiche les détails des ventes pour les différentes régions



Summary Sales Order Report

Logistics Platinum ERPsim

Refresh Report Data More ▾ Exit

Summary Sales Order Report: Round 1 Day 07

Round	Day	Material	Description	Orders	Qty	Value	Cost
1	06	ZZ-T01	Milk	4	337	8,509.25	7,794.81
		ZZ-T02	Cream	3	77	6,143.06	5,593.28
		ZZ-T03	Yoghurt	3	197	5,600.71	5,131.85
		ZZ-T04	Cheese	2	50	4,547.50	4,166.50
		ZZ-T05	Butter	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T06	Ice Cream	1	44	2,088.68	1,913.56
	05	ZZ-T01	Milk	3	245	6,186.25	5,666.85
		ZZ-T02	Cream	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T03	Yoghurt	5	323	9,182.89	8,414.15
		ZZ-T04	Cheese	4	86	7,821.70	7,166.38
		ZZ-T05	Butter	4	113	7,443.31	6,819.55
		ZZ-T06	Ice Cream	2	64	3,038.08	2,783.36
	04	ZZ-T01	Milk	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T02	Cream	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T03	Yoghurt	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T04	Cheese	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T05	Butter	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T06	Ice Cream	0	0	0.00	0.00
	03	ZZ-T01	Milk	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T02	Cream	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T03	Yoghurt	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T04	Cheese	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T05	Butter	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T06	Ice Cream	0	0	0.00	0.00
	02	ZZ-T01	Milk	0	0	0.00	0.00
		ZZ-T02	Cream	0	0	0.00	0.00

Detailed Sales Order Report

Logistics Platinum ERPsim

Refresh Report Data More ▾ Exit

Detailed Sales Order Report: Round 1 Day 09

Round	Day	Area	Material	Description	Price	Qty	Value	Cost
1	09	NO	ZZ-T03	Yoghurt	28.43	70	1,990.10	1,823.50
			ZZ-T06	Ice Cream	47.47	43	2,041.21	1,870.07
			ZZ-T01	Milk	25.25	17	429.25	393.21
		SO	ZZ-T03	Yoghurt	28.43	17	483.31	442.85
			ZZ-T03	Yoghurt	28.43	81	2,302.83	2,110.05
			ZZ-T02	Cream	79.78	31	2,473.18	2,251.84
		WE	ZZ-T01	Milk	25.25	61	1,540.25	1,410.93
			ZZ-T04	Cheese	90.95	21	1,909.95	1,749.93
			ZZ-T01	Milk	25.25	96	2,424.00	2,220.48
			ZZ-T04	Cheese	90.95	27	2,455.65	2,249.91
	08	NO	ZZ-T06	Ice Cream	47.47	37	1,756.39	1,609.13
			ZZ-T02	Cream	79.78	21	1,675.38	1,525.44
			ZZ-T01	Milk	25.25	60	1,515.00	1,387.80
			ZZ-T01	Milk	25.25	60	1,515.00	1,387.80
			ZZ-T06	Ice Cream	47.47	12	569.64	521.88
			ZZ-T01	Milk	25.25	66	1,666.50	1,526.58
			ZZ-T03	Yoghurt	28.43	61	1,734.23	1,589.05
			ZZ-T03	Yoghurt	28.43	56	1,592.08	1,458.80
			ZZ-T01	Milk	25.25	72	1,818.00	1,665.36
			ZZ-T01	Milk	25.25	42	1,060.50	971.46
		SO	ZZ-T03	Yoghurt	28.43	76	2,160.68	1,979.80
			ZZ-T03	Yoghurt	28.43	59	1,677.37	1,536.95
		WE	ZZ-T04	Cheese	90.95	16	1,455.20	1,333.28
			ZZ-T01	Milk	25.25	67	1,691.75	1,549.71
			ZZ-T01	Milk	25.25	77	1,944.25	1,781.01
	07	NO	ZZ-T06	Ice Cream	47.47	36	1,708.92	1,565.64

États financiers

ÉTATS FINANCIERS

Financial Statements (F.01)

1 Dans *Company Code*,
entrer votre <code de
compagnie>*

Étape GUI
Choisir *ALV Tree Control*

2 **Étape FIORI**
Dans *Financial Statement
Version*, entrer **SIM1**

3 **Étape GUI** **Execute**
Étape FIORI **Go**

* Pour trouver votre code de compagnie,
référez-vous à la transaction ZORG
(*Organizational Structure*)

Display Financial Statement

Logistics Platinum

Standard * ▾ Hide Filters

*Company Code: Z5 (Company Z Gam...
*Ledger: OL (Leading Ledger)
*Statement Version: SIM1
*Statement Type: Normal (Actual - Actual)
*End Period: 5 2020
*Comparison End Period: 5 2019
*Currency: EUR (Company Code ...
Adapt Filters (7) Go

All Accounts Balance Sheet Profit & Loss Notes

Select Node Search

Description	G/L Account	Period Balance	Comparison ...	Absolute Diff...	Relative Diffe...
Balance Sheet		0.00 EUR	0.00 EUR	0.00 EUR	0.0
Assets		632,863.51 EUR	0.00 EUR	632,863.51 E...	0.0
Current assets		382,863.51 EUR	0.00 EUR	382,863.51 E...	0.0
Bank Cash Account	113300	121,046.50 EUR	0.00 EUR	121,046.50 E...	0.0
Customers - Domestic Receivables	140000	60,561.43 EUR	0.00 EUR	60,561.43 EUR	0.0
Finished goods	792000	201,255.58 EUR	0.00 EUR	201,255.58 E...	0.0
Long-term assets		250,000.00 EUR	0.00 EUR	250,000.00 E...	0.0
Liabilities and Owners' Equity		-632,863.51 EUR	0.00 EUR	-632,863.51 ...	0.0
Liabilities		-128,353.50 EUR	0.00 EUR	-128,353.50 ...	0.0
Equity		-504,510.01 EUR	0.00 EUR	-504,510.01 ...	0.0
Income Statement		-4,510.01 EUR	0.00 EUR	-4,510.01 EUR	0.0
Revenues		-60,561.43 EUR	0.00 EUR	-60,561.43 EUR	0.0
Sales revenues - domestic	800000	-60,561.43 EUR	0.00 EUR	-60,561.43 EUR	0.0
Cost of Goods Sold		55,451.42 EUR	0.00 EUR	55,451.42 EUR	0.0
Raw mat.consumed/trading goods without cost center	400020	55,451.42 EUR	0.00 EUR	55,451.42 EUR	0.0
Operating Expenses		600.00 EUR	0.00 EUR	600.00 EUR	0.0
Shipping costs	472000	600.00 EUR	0.00 EUR	600.00 EUR	0.0
Net Income (Loss)		4,510.01 EUR	0.00 EUR	4,510.01 EUR	0.0



Vérifier les niveaux d'inventaire

NIVEAUX INVENTAIRE

Inventory Report (ZMB52)

Affiche le niveau d'inventaire des produits dans l'entrepôt général et dans les trois entrepôts régionaux

The screenshot displays the SAP Inventory Report (ZMB52) interface. The main table shows stock levels for materials in different storage locations (SLoc). The materials listed are Milk, Cream, Yoghurt, Cheese, Butter, and Ice Cream. The stock levels are highest in the general warehouse (03) and zero in the regional warehouses (03N, 03S, 03W). A Warehouse Capacity summary shows a total stock of 3,000 units and a capacity of 4,000 units for Trading Goods.

SLoc	Material	Description	Stock
03	ZZ-T01	Milk	950
	ZZ-T02	Cream	300
	ZZ-T03	Yoghurt	700
	ZZ-T04	Cheese	350
	ZZ-T05	Butter	400
	ZZ-T06	Ice Cream	300
03N	ZZ-T01	Milk	0
	ZZ-T02	Cream	0
	ZZ-T03	Yoghurt	0
	ZZ-T04	Cheese	0
	ZZ-T05	Butter	0
	ZZ-T06	Ice Cream	0
03S	ZZ-T01	Milk	0
	ZZ-T02	Cream	0
	ZZ-T03	Yoghurt	0
	ZZ-T04	Cheese	0
	ZZ-T05	Butter	0
	ZZ-T06	Ice Cream	0
03W	ZZ-T01	Milk	0
	ZZ-T02	Cream	0
	ZZ-T03	Yoghurt	0
	ZZ-T04	Cheese	0
	ZZ-T05	Butter	0
	ZZ-T06	Ice Cream	0

	Total Stock /	Capacity
Trading Goods:	3,000 /	4,000





RONDE 1

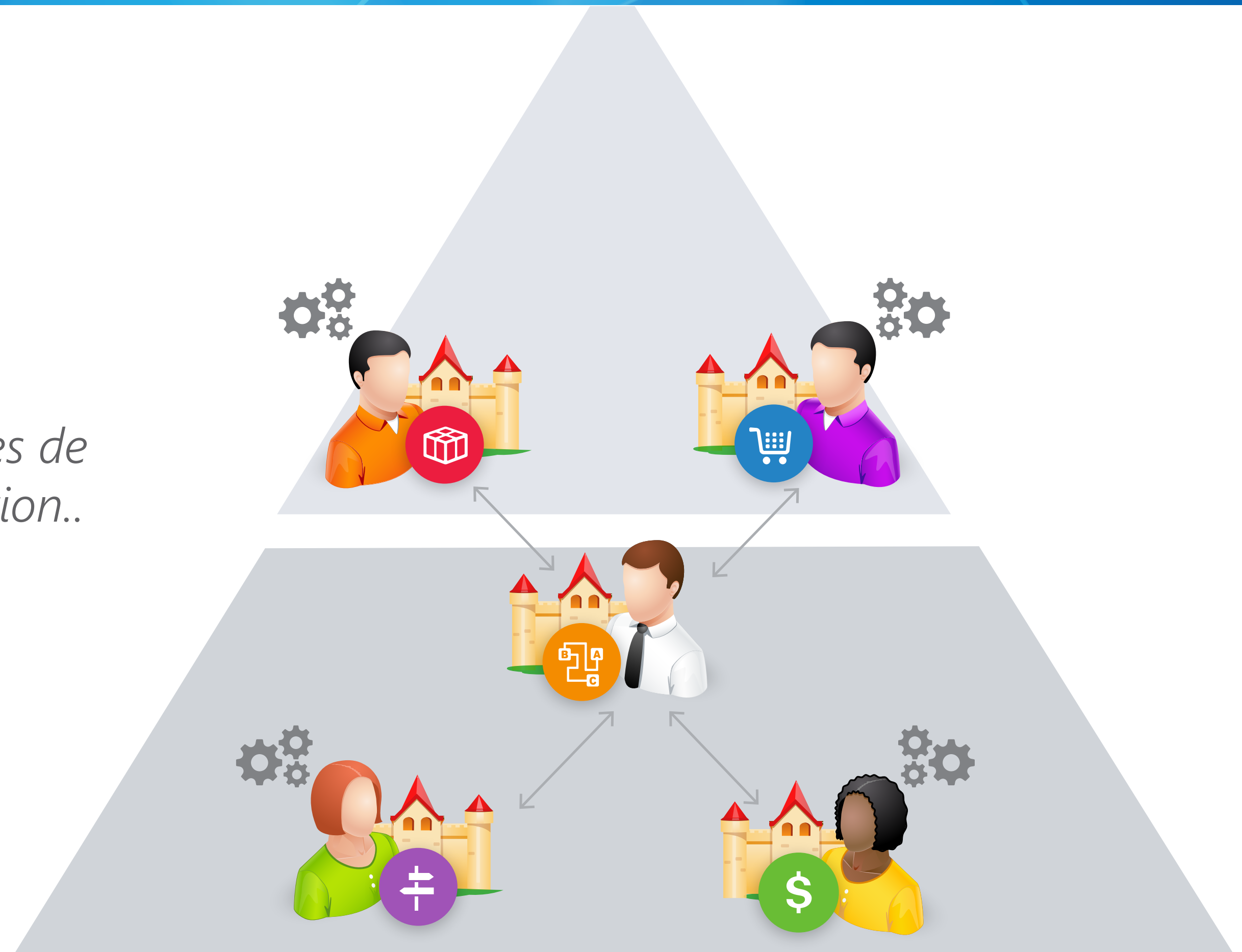
Communication durant la ronde 1

10 min =  = 10 jours

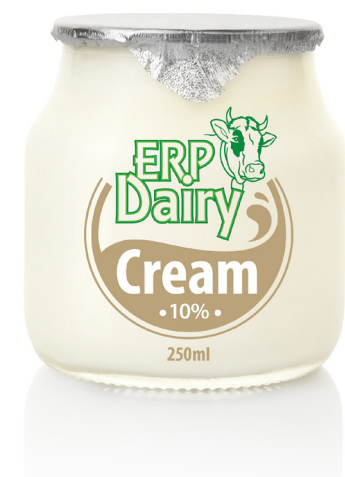
RONDE 1

Le planificateur doit circuler entre les membres de l'équipe pour assurer une bonne communication..

Vous ne devriez pas communiquer avec vos coéquipiers en partageant vos écrans.



Coûts, prix initiaux et inventaire initial



	LAIT \$\$-T01	CRÈME \$\$-T02	YOGOURT \$\$-T03	FROMAGE \$\$-T04	BEURRE \$\$-T05	CRÈME GLACÉE \$\$-T06
Coût d'achat	€22.95	€72.07	€25.85	€82.68	€59.88	€43.15
Prix initial	€25.25	€79.78	€28.43	€90.95	€65.87	€47.47
Inventaire initial	950	300	700	350	400	300



Jouons à la ronde 1 :
10 jours virtuels

Retour sur la ronde 1

- 1 Quelles sont vos premières impressions?

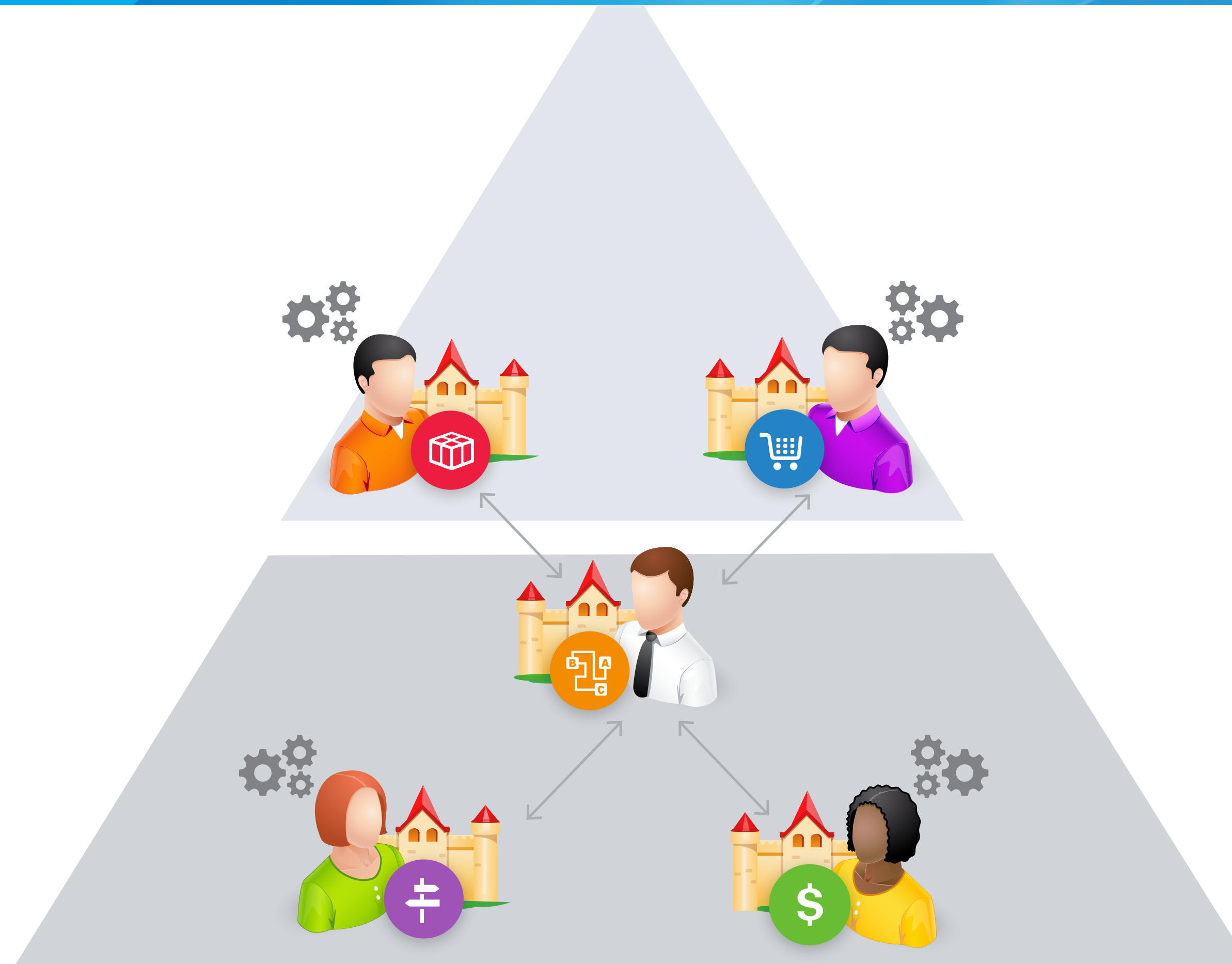
- 2 Comment était la communication durant la première ronde?

- 3 Quelle information a été échangée entre coéquipiers?

- 4 Qui a pris les décisions dans votre équipe?

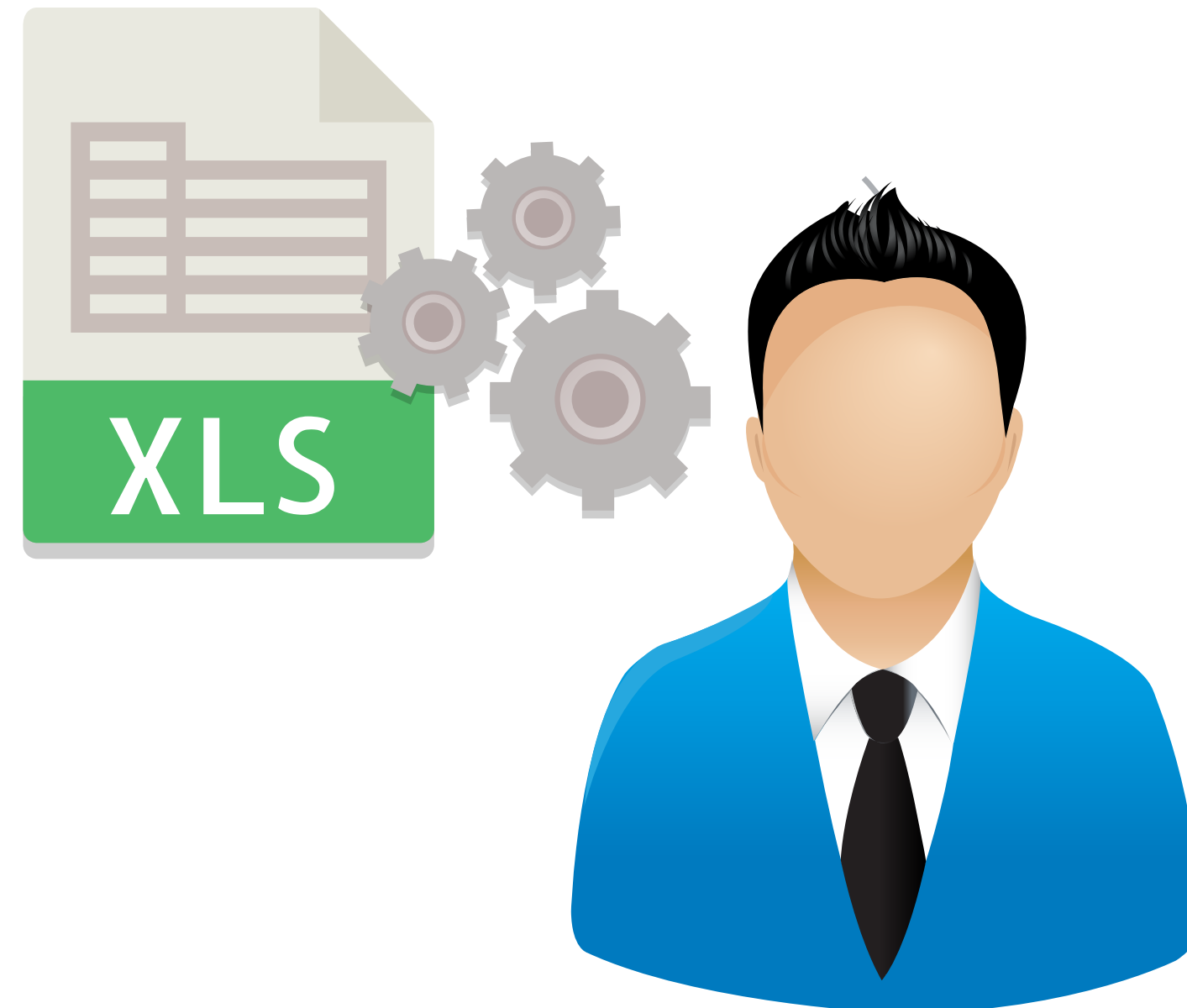
- 5 Étiez-vous satisfaits de l'organisation au sein de votre équipe?

Travailler en silos



Shadow IT

*Avez-vous
utiliser Excel?*



Andrew McAfee. (2006). Mastering the Three Worlds of Information Technology. Harvard Business Review, 84(11), 141-149.



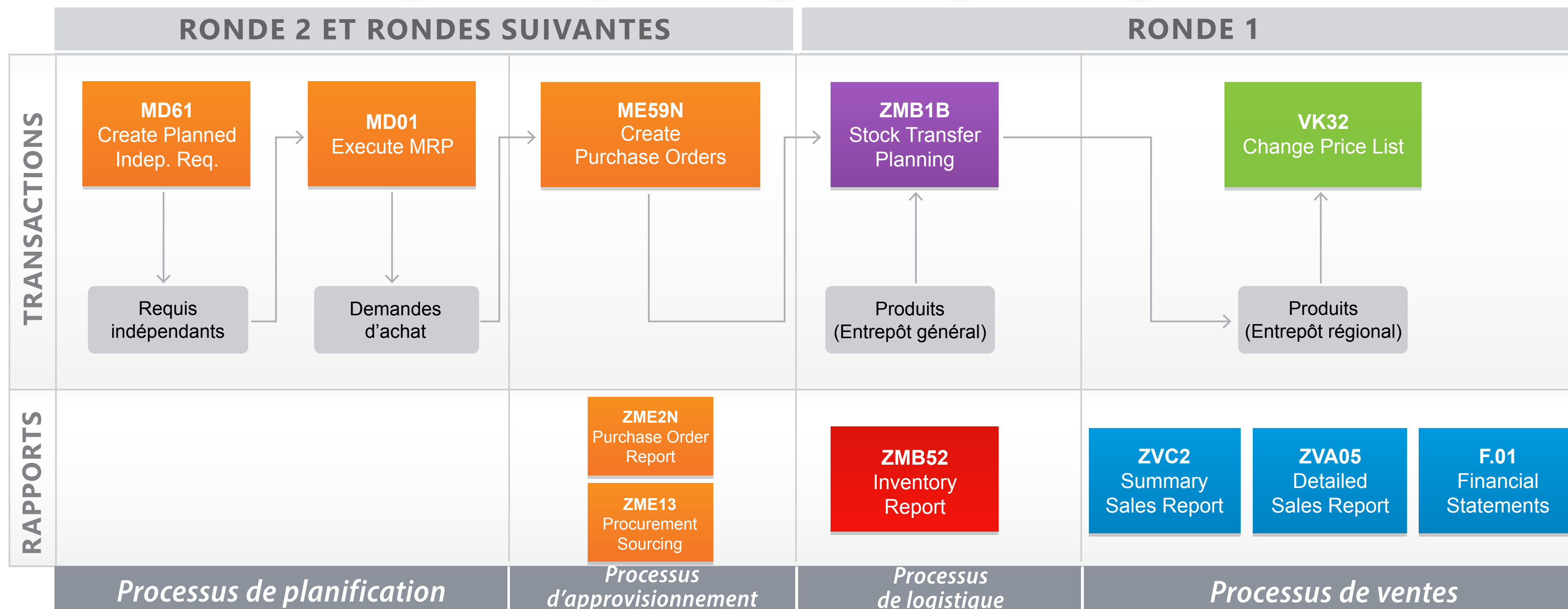
RONDE 2

Réapprovisionnement

- Vous devez réapprovisionner votre inventaire.
- Durant la ronde 2, vous pourrez ajuster et modifier vos niveaux de réapprovisionnement.
- Le réapprovisionnement devrait être effectué minimalement à chaque 5 jours.

	\$\$-T01	\$\$-T02	\$\$-T03	\$\$-T04	\$\$-T05	\$\$-T06
Nom	Lait	Crème	Yogourt	Fromage	Beurre	Crème glacée
Délais	1	1	1	1	1	1
Stock initial	950	300	700	350	400	300

Structure du jeu - processus d'affaires



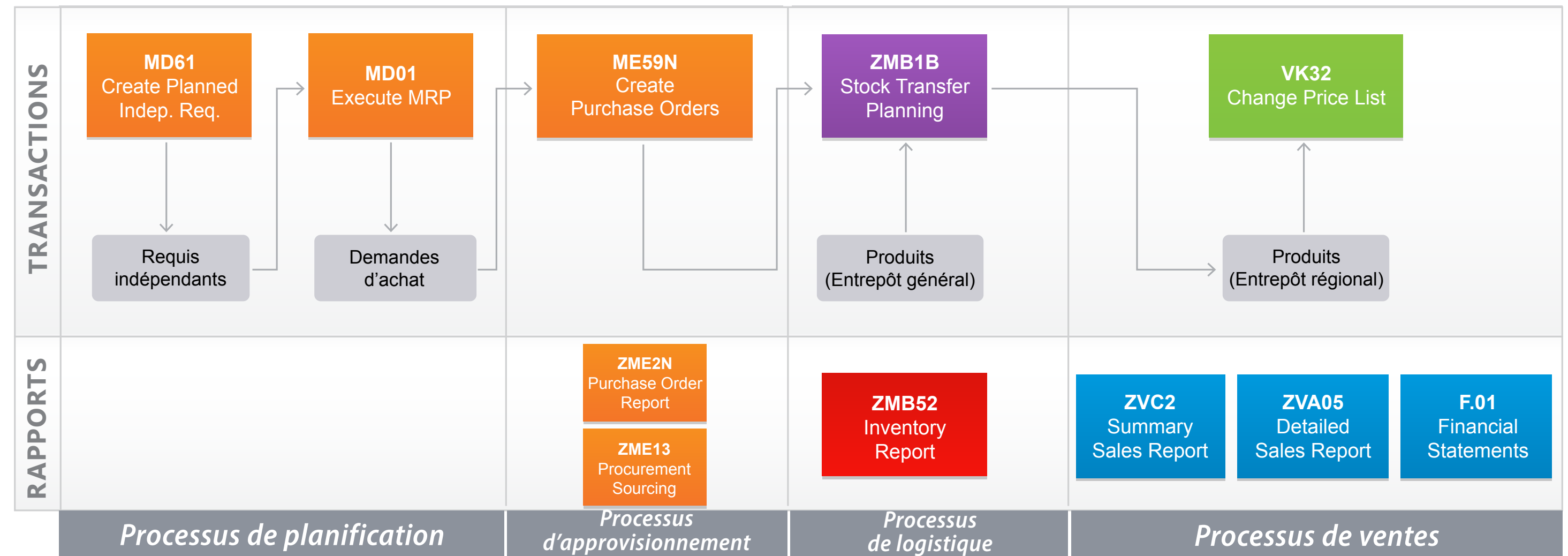
Planificateur



PLANIFICATEUR

Utilisateur :

Mot de passe :



PRÉDIRE VENTES

Create Planned Indep. Req. (MD61)

- 1 Product group: \$\$-T
 - 2
 - 3 Entrer les quantités désirées dans la deuxième colonne de dates
 - 4
- ! Les quantités représentent le niveau de réapprovisionnement

CALCULER REQUIS

MRP Run (MD01)

- 1 Appuyer sur **Entrée** ou cliquer sur
- 2 Ignorer les avertissements oranges
Appuyer deux fois supplémentaires sur **Entrée**
- 3 Dans la fenêtre contextuelle, cliquez sur

COMMANDER COMPOSANTES

Create Purchase Orders (ME59N)

- 1
- ! Les ordres d'achats (*Purchase Orders*) sont créés
 - ! S'il n'y a pas de réquisition:
• *No suitable requisitions found*

SUIVI APPROVISIONNEMENT

Purchase Order Tracking (ZME2N)

Affiche les détails et le statut de chaque ordre d'achat

Affiche la date de réception estimée des composantes commandées

Procurement Sourcing (ZME13)

Affiche le prix d'achat des composantes pour le fournisseur

Prédire les ventes

PRÉDIRE VENTES

Create Planned Indep. Req. (MD61)

1 Product group: \$\$-T

2 Continue

3 Entrer les quantités désirées dans la deuxième colonne de dates

4 Save

! Les quantités représentent le niveau de réapprovisionnement

Plnd Ind. Reqmts Create: Planning Table

Logistics Platinum ERPsim

Additional Data Error log Compare Delete History Item Text Select Object Select Block More v Exit

Product group: ZZ-T

Product Group Z - Trading Goods

Table Items Schedule Lines

Material	MRP ...	V	A	BU	Reqmnt Segment	M 05-2020	M 06-2020	M 07-2020	M 08-2020	M 09-2020	M 10-2020	M 11-2020	M 12-2020
<input type="checkbox"/>	ZZ-T01	00	<input checked="" type="checkbox"/>	ST		X		X					
<input type="checkbox"/>	ZZ-T02	Z5	00	<input checked="" type="checkbox"/>	ST								
<input type="checkbox"/>	ZZ-T03	Z5	00	<input checked="" type="checkbox"/>	ST								
<input type="checkbox"/>	ZZ-T04	Z5	00	<input checked="" type="checkbox"/>	ST								
<input type="checkbox"/>	ZZ-T05	Z5	00	<input checked="" type="checkbox"/>	ST								
<input type="checkbox"/>	ZZ-T06	Z5	00	<input checked="" type="checkbox"/>	ST								
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										
<input type="checkbox"/>		00	<input checked="" type="checkbox"/>										

Page: 1 / 1

Save Cancel



Exécuter le MRP

CALCULER REQUIS

MRP Run (MD01)

- 1 Appuyer sur **Entrée** ou cliquer sur **Execute**
- 2 Ignorer les avertissements oranges
Appuyer deux fois supplémentaires sur **Entrée**
- 3 Dans la fenêtre contextuelle, cliquez sur **Continue**

The image shows two screenshots of the SAP MRP Run (MD01) interface. The left screenshot displays the 'MRP control parameters' section with the following settings:

- Processing key: **NEUPL** (Regenerative Planning)
- Create purchase req.: **1** (Purchase requisitions)
- Schedule lines: **3** (Schedule lines)
- Create MRP list: **1** (MRP list)
- Planning mode: **3** (Delete and recreate planning data)
- Scheduling: **1** (Determination of Basic Dates for Planned)
- Plant: **Z5**
- Planning date: **2020-05-19**

The right screenshot shows the 'Statistics' section with the following data:

Statistics	Value
Materials planned	52
Materials with New Exceptions	6
Materials with Termination MRP List	

Below the statistics, there is a 'Parameters' section with the following data:

Parameters	Value
Scope of Planning	
Plnt	Z5
Processing Key	NEUPL
Create Purchase Requisition	1
SA Schedule Line	3
Create MRP List	1
Planning Mode	3
Scheduling	1
MRP Date	2020-05-19

At the bottom, there is a 'Database Statistics' section with the following data:

Database Statistics	Value
Purchase requisitions created	6

Finally, there is a 'Runtime Statistics' section with the following data:

Runtime Statistics	Value
Start of Planning Run	14:51:33

Green arrows indicate the flow from the control parameters to the execution results.



Convertir les demandes d'achat en ordres d'achat

COMMANDER COMPOSANTES

Create Purchase Orders (ME59N)

1

Execute

! Les ordres d'achats (*Purchase Orders*) sont créés

! S'il n'y a pas de réquisition:
No suitable requisitions found

The screenshot shows the SAP interface for 'Automatic Creation of Purchase Orders from Requisitions'. The table displays the following data:

PO	OTyp	POrg	PGr	Agreement	Item	Purch.Req.	Item	D...	St...	Message text
Vendor V04 Dairy Cooperative										
4500000112	NB	Z5	700							
					10000032		10			■ Purchase order successfully created
					10000033		10			■ Requisition successfully converted
					10000034		10			■ Requisition successfully converted
					10000035		10			■ Requisition successfully converted
					10000036		10			■ Requisition successfully converted
					10000037		10			■ Requisition successfully converted



Suivi des ordres d'achat

SUIVI APPROVISIONNEMENT

Purchase Order Tracking (ZME2N)

Affiche les détails et le statut de chaque ordre d'achat

Affiche la date de réception estimée des composantes commandées

Procurement Sourcing (ZME13)

Affiche le prix d'achat des composantes pour le fournisseur

Purchase Order Tracking: Round 2 Day 09

Order	Vendor	Material Description	Quantity	Price	Price Unit	Value	Status	Goods
4500000112	V04	Cream	74	72.07	1	5,333.18	Delivered	2/09
		Yoghurt	500	25.85	1	12,925.00	Delivered	2/09
		Cheese	134	82.68	1	11,079.12	Delivered	2/09
		Milk	601	22.95	1	13,792.95	Delivered	2/09
		Butter	443	59.88	1	26,526.84	Delivered	2/09
		Ice Cream	375	43.15	1	16,181.25	Delivered	2/09
4500000111		Ice Cream	300	43.15	1	12,945.00	Delivered	2/01
		Butter	400	59.88	1	23,952.00	Delivered	2/01
		Cheese	350	82.68	1	28,938.00	Delivered	2/01
		Yoghurt	700	25.85	1	18,095.00	Delivered	2/01
		Cream	300	72.07	1	21,621.00	Delivered	2/01
		Milk	950	22.95	1	21,802.50	Delivered	2/01
4500000110		Ice Cream	300	43.15	1	12,945.00	Delivered	1/06
		Butter	400	59.88	1	23,952.00	Delivered	1/06
		Cheese	350	82.68	1	28,938.00	Delivered	1/06
		Yoghurt	700	25.85	1	18,095.00	Delivered	1/06
		Cream	300	72.07	1	21,621.00	Delivered	1/06
		Milk	950	22.95	1	21,802.50	Delivered	1/06
4500000109		Ice Cream	300	43.15	1	12,945.00	Delivered	N.Sch
		Butter	400	59.88	1	23,952.00	Delivered	N.Sch
		Cheese	350	82.68	1	28,938.00	Delivered	N.Sch
		Yoghurt	700	25.85	1	18,095.00	Delivered	N.Sch
		Cream	300	72.07	1	21,621.00	Delivered	N.Sch
		Milk	950	22.95	1	21,802.50	Delivered	N.Sch



Prix d'achat des composants

SUIVI APPROVISIONNEMENT

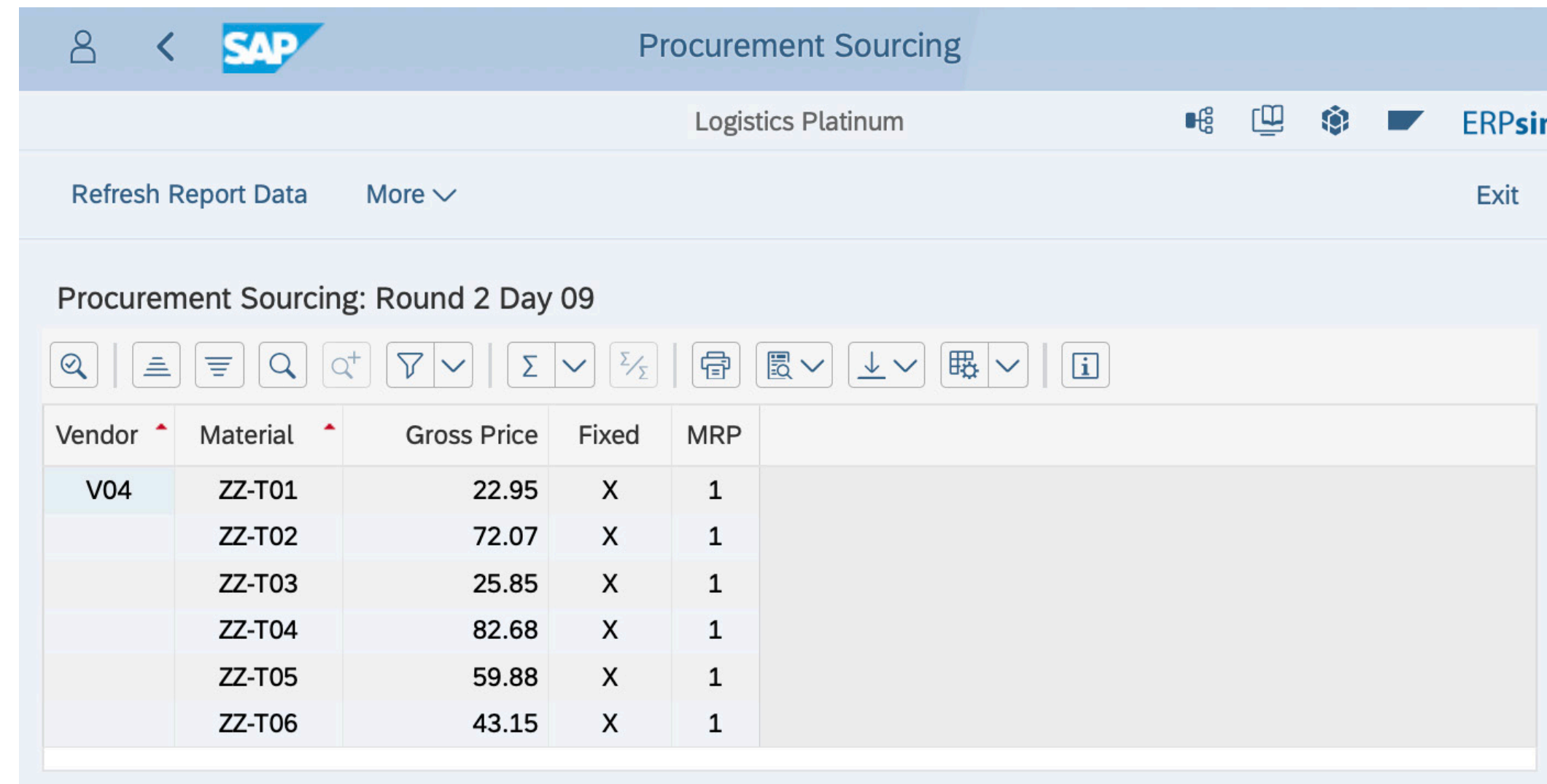
Purchase Order Tracking (ZME2N)

Affiche les détails et le statut de chaque ordre d'achat

Affiche la date de réception estimée des composants commandés

Procurement Sourcing (ZME13)

Affiche le prix d'achat des composants pour le fournisseur



The screenshot shows the SAP Procurement Sourcing interface. The title bar includes the SAP logo, a back arrow, and the text 'Procurement Sourcing'. Below the title bar, there is a sub-header 'Logistics Platinum' and the ERPsim logo. The main content area displays 'Procurement Sourcing: Round 2 Day 09'. Below this, there is a toolbar with various icons for search, filter, and data manipulation. The main table has the following columns: Vendor, Material, Gross Price, Fixed, and MRP. The data rows are as follows:

Vendor	Material	Gross Price	Fixed	MRP
V04	ZZ-T01	22.95	X	1
	ZZ-T02	72.07	X	1
	ZZ-T03	25.85	X	1
	ZZ-T04	82.68	X	1
	ZZ-T05	59.88	X	1
	ZZ-T06	43.15	X	1





Jouons à la ronde 2 :
10 jours virtuels

Retour sur la ronde 2

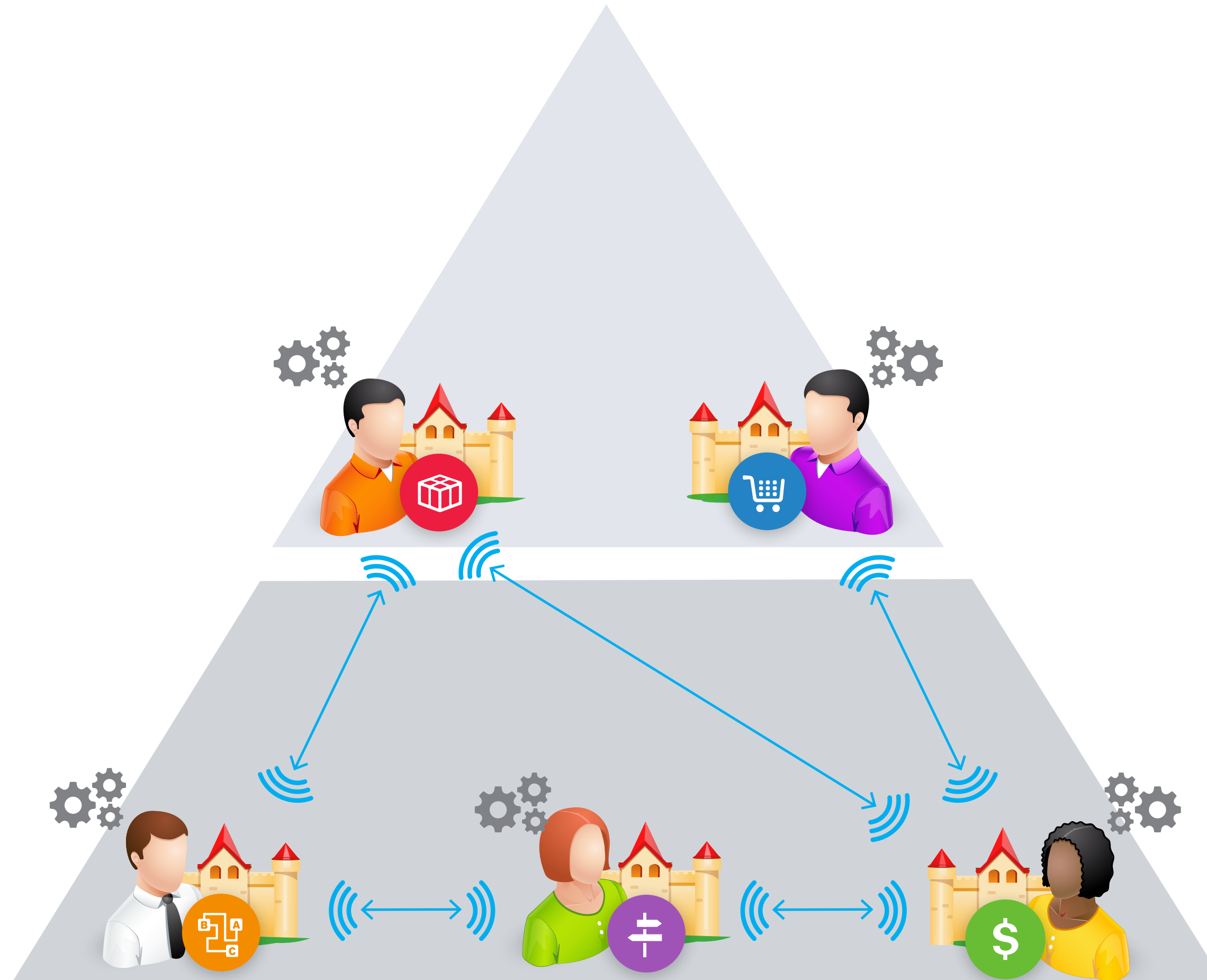
- 1 Comment était la communication durant la ronde 2?

- 2 Quelle information était échangée entre les coéquipiers?

- 3 Qui a pris les décisions au sein de l'équipe?

- 4 Étiez-vous satisfaits de l'organisation au sein de l'équipe?

Manque d'intégration : activités sans valeur ajoutée



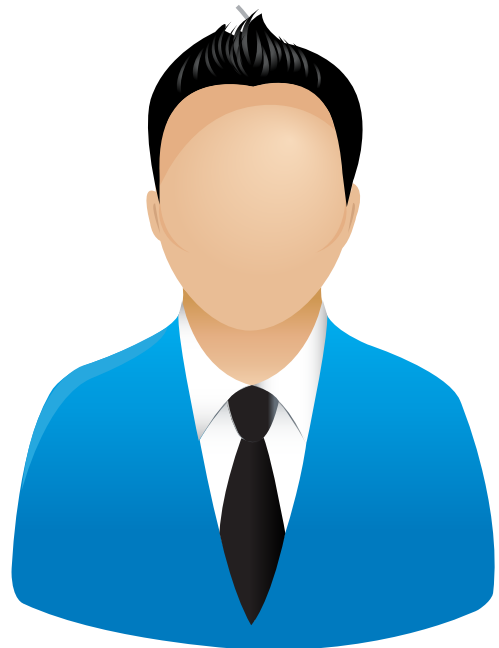


RONDE 3

Nouvelles connexions

Utilisateur : **\$_1** à **\$_5**

Mot de passe : **ERPSIM**



Utilisateur : **\$_1**
Mot de passe : **ERPSIM**


Utilisateur : **\$_2**
Mot de passe : **ERPSIM**

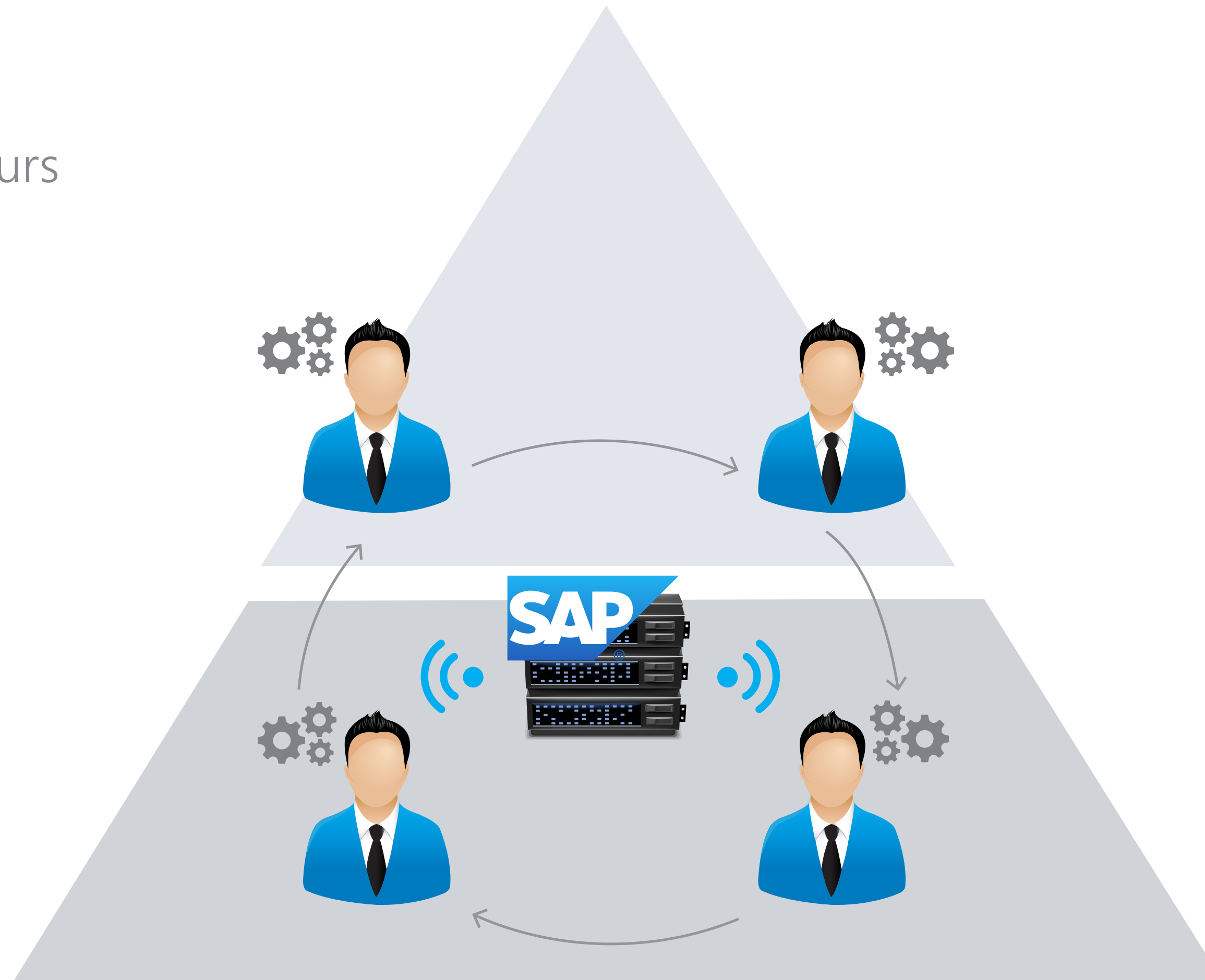
Utilisateur : **\$_3**
Mot de passe : **ERPSIM**

Utilisateur : **\$_4**
Mot de passe : **ERPSIM**

Utilisateur : **\$_5**
Mot de passe : **ERPSIM**

Intégration durant la ronde 3

10 min =  = 10 jours
RONDE 3



Information de connexion



The screenshot shows the SAP login page with the following fields and buttons:

User	
Password	
Language	EN - English ▼
Client	000

Buttons: Log On, Change Password

Callouts:

- Utilisateur : \$_1 à \$_9**
\$ = votre lettre d'équipe
- Mot de passe initial : ERPSIM**
- Client : sera fourni par l'instructeur**

SAP logo and copyright notice: Copyright © 2018 SAP SE. All rights reserved.

Aide-mémoire donné aux participants

HEC MONTRÉAL
JEU DE SIMULATION PGI
Asstik Logistique

Logistique Jeu Platinum

Utilisateur : \$_1 à \$_9
Mot de passe initial : ERPSIM

Adapté pour Fiori et pour SAP GUI avec le thème visuel Fiori activé
© Laboratoire ERPSim, HEC Montréal
Dernière Mise-à-J : 12 juillet 2021

TRANSACTIONS	MD61 Create Planned Indep. Req.	MD01 MRP Run	MES9N Create Purchase Orders	ZMB1B Stock Transfer Planning	VK32 Change Price List
	Besoins indépendants	Demandes d'achat		Produits (Entrepôt général)	Produits (Entrepôt régional)
RAPPORTS		ZME2N Purchase Order Tracking	ZMB52 Inventory Report	ZVC2 Summary Sales Report	ZVA05 Detailed Sales Report
		ZME13 Procurement Sourcing		F.01 Financial Statements	
	Processus de planification		Processus d'approvisionnement	Processus de logistique	Processus de vente

PRÉDIRE VENTES

Create Planned Indep. Req. (MD61)

- Sélectionner Product group et entrer l'information suivante
- Product group: \$\$-T
- Continuer
- Entrer les quantités désirées dans la deuxième colonne de dates
- Save

CALCULER REQUIS

MRP Run (MD01)

- Appuyer sur Entrée ou cliquer sur Exécute
- Ignorer les avertissements oranges
- Appuyer deux fois supplémentaires sur Entrée
- Dans la fenêtre contextuelle, cliquez sur Continuer

COMMANDER COMPOSANTES

Create Purchase Orders (MES9N)

- Exécute

Les ordres d'achats (Purchase Orders) sont créés

S'il n'y a pas de réquisition: No suitable requisitions found

PLANIFIER TRANSFERT

Stock Transfer Planning (ZMB1B)

- Choisir une méthode d'allocation; Push ou Pull
- Indiquer votre horaire de livraison dans Scheduling
- Entrer les quantités de produits à envoyer/maintenir dans les entrepôts régionaux
- Save

AJUSTER PRIX

Change Price List (VK32)

- Ouvrir le dossier Prices et cliquer deux fois sur Price list
- Dans Distribution channel, entrer 16
- Exécute
- Modifiez vos prix
- Save

ÉTATS FINANCIERS

Financial Statements (F.01)

- Dans Company Code, entrer votre code de compagnie
- Étape GUI Choisir ALL Tree Control
- Étape Fiori Dans Financial Statement Version, entrer SIM1
- Étape GUI Exécute
- Étape Fiori Go

NIVEAUX INVENTAIRE

Inventory Report (ZMB52)

Affiche le niveau d'inventaire des produits dans l'entrepôt général et dans les trois entrepôts régionaux

DÉTAILS VENTES

Summary Sales Report (ZVC2)

Affiche les ventes quotidiennes cumulatives par produit

Detailed Sales Report (ZVA05)

Affiche les ventes pour les régions

SUIVI APPROVISIONNEMENT

Purchase Order Tracking (ZME2N)

Affiche les détails et le statut de chaque ordre d'achat

Affiche la date de réception estimée des composantes commandées

Procurement Sourcing (ZME13)

Affiche le prix d'achat des composantes pour le fournisseur

Pour trouver votre code de compagnie, référez-vous à la transaction ZORG (Organizational Structure)







1/2

HEC MONTRÉAL
JEU DE SIMULATION PGI
Asstik Logistique

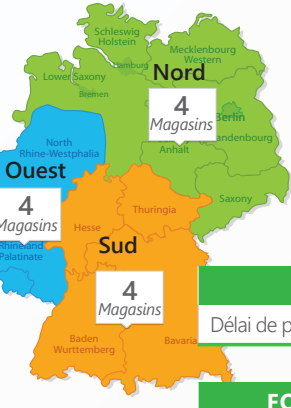
Logistique Jeu Platinum

Utilisateur : \$_1 à \$_9
Mot de passe initial : ERPSIM

Adapté pour Fiori et pour SAP GUI avec le thème visuel Fiori activé
© Laboratoire ERPSim, HEC Montréal
Dernière Mise-à-J : 12 juillet 2021

 <p>\$\$-T01 Lait</p> <p>COÛT UNITAIRE €22.95</p>	 <p>\$\$-T04 Fromage</p> <p>COÛT UNITAIRE €82.68</p>
 <p>\$\$-T02 Crème</p> <p>COÛT UNITAIRE €72.07</p>	 <p>\$\$-T05 Beurre</p> <p>COÛT UNITAIRE €59.88</p>
 <p>\$\$-T03 Yogourt</p> <p>COÛT UNITAIRE €25.85</p>	 <p>\$\$-T06 Crème Glacée</p> <p>COÛT UNITAIRE €43.15</p>

Marché allemand



CLIENTS	Délai de paiement (jours) 4
FOURNISSEUR	Délai de paiement (jours) 5

Information générale

Jours/Ronde 10

Canal de distribution DC16: Magasins de détail

COÛTS DE TRANSPORT	
Coût d'achat (du fournisseur à l'entrepôt général)	€1 000
De l'entrepôt général à un entrepôt régional	€100
COÛTS D'ENTREPOSAGE	
Espace actuel (unités) (capacité maximale sans frais additionnels)	4 000
Coût quotidien additionnel par 1 000 unités	€50

Taille du marché
Approx. €12 000 par compagnie par jour

2/2



Jouons à la ronde 3 :
10 jours virtuels

Retour sur la ronde 3

- 1 Quelles sont vos impressions d'un PGI?

- 2 Est-ce que votre rôle et votre place au sein de l'équipe a changé entre la ronde 2 et la ronde 3?

- 3 Comment étaient prises les décisions?

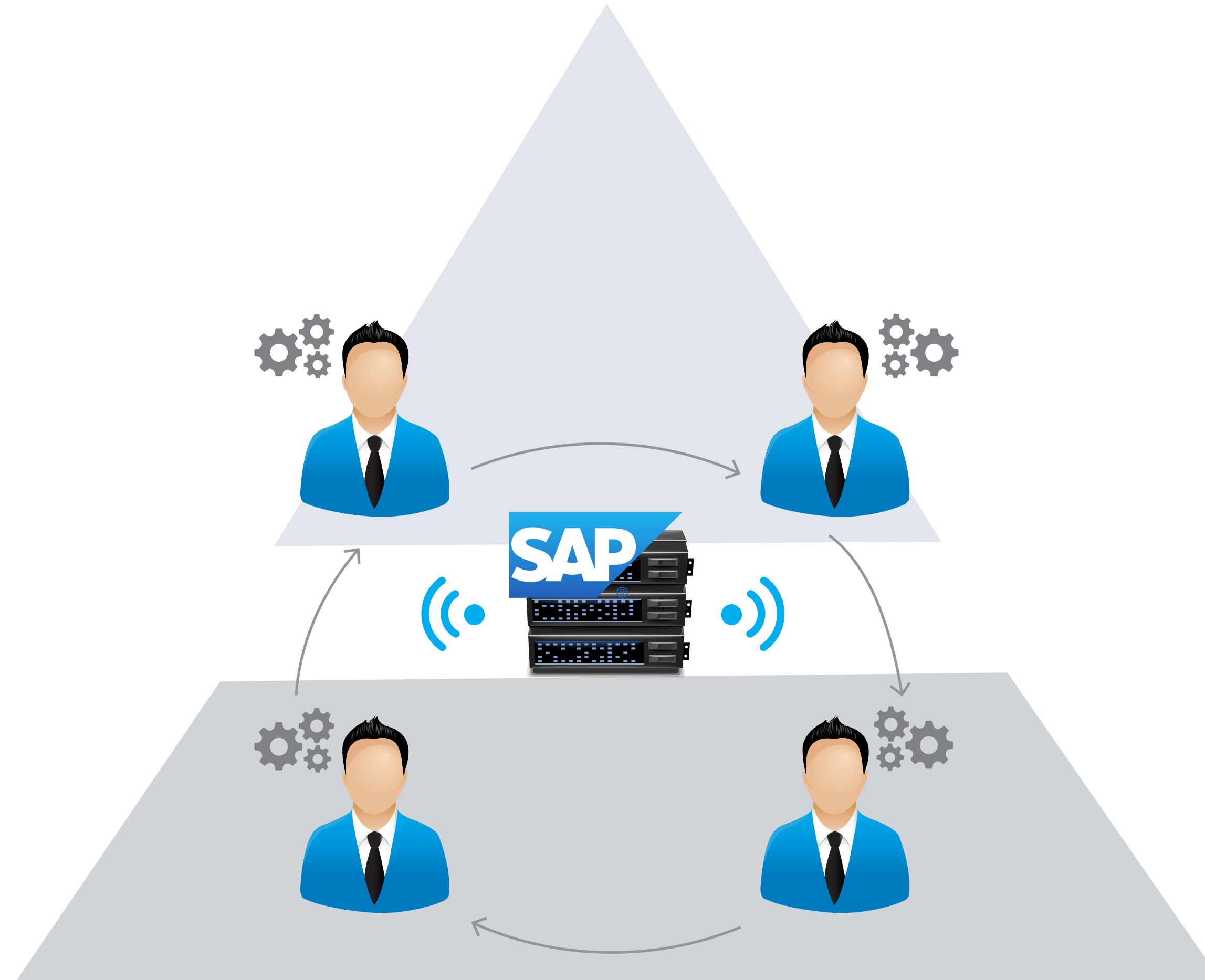
- 4 Avez-vous utilisé votre courriel pour échanger de l'information? Si oui, pourquoi? À quelle fréquence?

- 5 Selon votre expérience, qu'est-ce qu'un système d'entreprise?

- 6 Comment pensez-vous qu'un système d'entreprise permet de transformer une entreprise?

3 mondes des TI

Effet
aplatissant



Andrew McAfee. (2006). Mastering the Three Worlds of Information Technology. Harvard Business Review, 84(11), 141-149.

Discussion finale

- 1 Quelles sont vos impressions d'un PGI?

- 2 Est-ce que votre rôle et votre place au sein de l'équipe a changé entre la ronde 2 et la ronde 3?

- 3 Comment étaient prises les décisions?

- 4 Selon votre expérience, qu'est-ce qu'un système d'entreprise?

- 5 Comment pensez-vous qu'un système d'entreprise permet de transformer une entreprise?

Définition d'un PGI

*Enterprise systems are commercial **software packages** that enable the **integration of transaction-oriented data** and **business processes** throughout an **organization** (and perhaps eventually throughout an entire **interorganizational supply chain**).*

Markus and Tanis (2000)

Pourquoi acquérir un PGI?

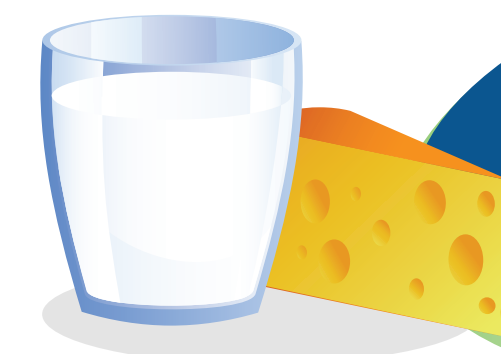
Pour de l'information :

- Qualité et précision
- Simplicité (une entrée)
- Cohérence (base de données)
- Vitesse / temps réel
- Accessibilité et stabilité
- Liens entre documents (des ordres d'achat au paiement)
- Outils d'analyse et surveillance de la performance de l'entreprise

Bénéfices additionnels :

- Standardisation des processus
- Support du fournisseur
- Accès facile aux médias
- Évolution des produits (nouvelles applications et nouvelles fonctionnalités)

Jeu de Simulation PGI



HEC MONTRÉAL
JEU DE SIMULATION PGI
Jeu de Logistique

supporté par ERPsim

Dernière mise à jour : 13 juillet 2021

JEU LOGISTICS PLATINUM

Un jeu sérieux
pour l'apprentissage des
**Concepts de Progiciels de
Gestion Intégrés**

Alimenté par **ERPsim**
Compatible Avec **SAP™ S/4HANA**

Pierre-Majorique LÉGER
Jacques ROBERT
Gilbert BABIN

Robert PELLERIN
Bret WAGNER